

Notre client est un acteur majeur dans le domaine des parements de façade.

Il conçoit, fabrique et commercialise différentes gammes de produits innovants assurant le revêtement et l'isolation (thermique/hygro-métrique) par l'extérieur des bâtiments résidentiels et tertiaires.

La société recrute un(e) :

Délégué(e) Technico-Commercial(e) H/F
sur le Nord de la France

DÉLÉGUÉ(E) TECHNICO-COMMERCIAL(E) SECOND-OEUVRE H/F Ref 573478

Votre Mission :

Rattaché(e) au Président Directeur Général, vous êtes responsable du développement commercial de votre zone géographique.

Vous effectuez en amont des affaires une démarche de prescription auprès de Maîtres d'Oeuvre, Bureaux d'Etudes, Architectes, Institutionnels, Offices de HLM...

Vous gérez de manière autonome le suivi de vos affaires.

Vous reprenez le portefeuille existant et assurez un travail de fidélisation des clients de votre secteur.

Vous effectuez une prospection ciblée auprès d'installateurs.

Vous menez à bien vos affaires de façon globale, en passant par le chiffrage, devis, négociation, signature et suivi du chantier et vous êtes le garant de la satisfaction client.

Vous établissez un reporting régulier auprès de votre hiérarchie, effectuez une veille marché et êtes force de proposition en interne.

Votre Profil :

Issu(e) de formation supérieure technique ou commerciale, vous avez une expérience commerciale d'au moins deux ans dans le domaine du second-oeuvre du bâtiment.

Vous savez vous adapter à différents types d'interlocuteurs (Architectes, Institutionnels, Installateurs...).

Vous avez de bonnes capacités d'écoute, un tempérament commercial accrocheur et une certaine autonomie.

Conditions d'emploi :

Rémunération et Avantages : Package environ 40 K€ + Véhicule de Fonction + Téléphone portable + Ordinateur portable.

Contrat CDI

Poste basé dans le Nord pas de Calais

Référence

10110812020

Date de publication

08/11/10

Entreprise

Michael Page Advertising

Région

Nord-pas-de-calais

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

