



Solairedirect est le premier énergéticien exclusivement dédié à l'énergie photovoltaïque en France et se fixe pour objectif de permettre à chacun, particuliers, professionnels, collectivités et investisseurs de devenir un producteur performant d'électricité solaire raccordé au réseau grâce à des solutions globales et innovantes conçues pour des installations au sol ou intégrées au bâti jusqu'à plusieurs dizaines de MWc.

Dans le cadre de notre développement nous recherchons un(e) :

Responsable Grands Comptes Industrie H/F

Responsable Grands Comptes Industrie H/F Ref PRO RGDCPT

Votre Mission :

Centré sur le secteur industriel, vous êtes en charge de la conquête et du suivi de grands comptes.

Pour cela, vous disposez d'une offre technique multi-produit et pouvez vous appuyer sur les compétences internes de Solairedirect en matière de montage financier et juridique.

Vous devez élaborer et mettre en oeuvre un plan d'action commercial en ligne avec la stratégie de développement de la division Marchés Professionnels.

Sous la responsabilité du responsable de la cellule Grands projets, vous apporterez votre capacité à structurer et organiser le développement commercial sur le segment industriel, dans un contexte de croissance rapide et soutenue de l'activité.

Les responsabilités confiées seront les suivantes :

- Mettre en oeuvre la stratégie définie par la direction
- Elaborer et mettre en oeuvre un plan d'action commercial et développer un portefeuille de clients
- Identifier de nouvelles opportunités business et contribuer à enrichir et faire évoluer l'offre technique et commerciale
- Développer et partager avec les autres commerciaux grands comptes, une connaissance spécifique du segment industriel
- Assurer le suivi commercial et contractuel des affaires en cours et veiller à leur bonne exécution

Votre Profil :

De formation supérieure bac + 5, en génie électrique ou génie civil, vous justifiez d'une expérience réussie d'au moins 5 ans dans une fonction commerciale de vente de projets ou solutions clés en main dans le secteur de l'industrie.

Le financement de projet étant une dimension majeure dans la réussite des projets photovoltaïques, vous en maîtrisez les notions principales (taux de rendement interne, valeur actualisée, ...) et êtes capable d'examiner dans les grandes lignes un compte de résultat.

Vous connaissez le monde du bâtiment et êtes à l'aise avec les notions de maîtrise d'oeuvre, maîtrise d'ouvrage, et les problématiques d'assurances.

Les principaux atouts du candidat pour réussir dans cette fonction, au carrefour de nombreuses disciplines sont :

Référence

10112511540

Date de publication

25/11/10

Entreprise

Solaire Direct Installation

Région

Île-de-france

Ville

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

- une bonne agilité d'esprit
- une volonté constante d'apprendre et de se développer ses compétences dans des domaines variés (finance, juridique, ...)
- Une très bonne capacité d'écoute et de synthèse
- l'esprit d'équipe
- un excellent relationnel et un sens inné de la vente
- de bonnes qualités de négociation

Conditions d'emploi :

Localisation : Paris (75)

Contrat : CDI