

Groupe industriel, notre client est un acteur majeur des matériaux de construction.

Nous recherchons un(e):

TECHNICO-COMMERCIAL(E) H/F

**TECHNICO-COMMERCIAL(E) H/F Ref 578540**

Votre Mission :

Sous l'autorité du Directeur Commercial, vous avez la responsabilité de la réalisation des objectifs de ventes de votre secteur géographique Est France, soit les départements 55, 54, 57, 88, 52, 70, 67, 68.

Après une période de formation aux spécificités produits (dallages, pavés, margelles...), nous vous confions un portefeuille de clients existants que vous développez et fidélisez.

Vous assurez la promotion de nos gammes de produits auprès des distributeurs locaux que vous animez, formez et informez (mise en avant de notre savoir-faire, spécificités produits, avantages concurrentiels...).

Vous menez en parallèle une démarche de prescription auprès des poseurs (paysagistes, pisciniers).

Vous remontez les informations pertinentes sur le marché (attentes clients, tendances produits, concurrence).

Vous assurez un reporting régulier de votre activité auprès de la Direction Commerciale.

Votre Profil :

Issu(e) d'une formation supérieure technique ou commerciale de type Bac +2 (BTS/DUT), vous disposez d'une expérience d'au moins quatre années dans la vente de produits techniques, de préférence auprès de négociants en matériaux.

Vous alliez fort tempérament commercial et sensibilité technique. Votre dynamisme, votre autonomie et votre souhait de faire vos preuves dans votre fonction sauront faire la différence.

Contact Michael Page

Référence de l'annonce : VDLO578540  
Votre candidature sera transmise à Damien Loison

Localisation de l'emploi : Lorraine  
Contrat CDI

Rémunération et Avantages : Fixe, variable, véhicule de service, ordinateur, téléphone.

**Référence**

11020714070

**Date de publication**

07/02/11

**Entreprise**

Michael Page Advertising

**Région**

France

**Ville**

**Secteur**

Services Commerciaux

**Type de contrat**

- Temps plein  
- CDI