



TECHNICO-COMMERCIAL NEGOCE DE MATERIAUX H/F Paca

Notre client : Négoce de matériaux indépendant ; Vente de matériaux de construction GO et SO - implanté depuis plus d'un siècle dans le Vaucluse sur 3 sites -

Reconnu pour son professionnalisme et pour son implication auprès de ses clients professionnels : entreprises de maçonnerie, architectes, collectivités disposant de 60 salariés.

Nous recherchons pour l'activité de Négoce de Matériaux, un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL NEGOCE DE MATERIAUX H/F

TECHNICO-COMMERCIAL NEGOCE DE MATERIAUX H/F

Votre Mission :

Vous êtes responsable du développement et de la fidélisation d'un portefeuille clients d'entreprises, de donneurs d'ordre et de collectivités locales.

Vous gérez votre activité de la définition du besoin de votre client à sa réalisation (chiffrages, devis, suivi et réalisation de projets).

Vos missions principales :

- Animer et développer le portefeuille de clients.
- Identifier de nouveaux clients et chantiers potentiels et promouvoir notre gamme de produits.
- Conseiller les clients sur les produits et les choix de solutions techniques.
- Valider, en collaboration avec le BE, la faisabilité des projets en tenant compte des différentes composantes (technique, financière, délais).
- Elaborer les offres commerciales dans le respect du catalogue des produits référencés et négocier les conditions commerciales.

Votre Profil :

De formation technique orientée BTP / Construction, vous êtes rôdé aux techniques du bâtiment (GO & SO).

Vous justifiez d'une 1ère expérience commerciale ou technique avec la volonté de vous investir dans la vente de produits de construction.

débutants : mini 1 an d'expérience

Vos qualités relationnelles et le sens du service rendu au client seront atouts pour réussir dans ce poste.

Votre goût pour le conseil et l'aide au choix de solutions techniques fera la différence pour venir rejoindre une équipe commerciale performante dans un groupe reconnu régionalement.

Le candidat peut être formé aux méthodes et aux produits de l'entreprise

Conditions d'emploi :

Rémunération : 30 / 40 K€

Avantages : Voiture de fonction, Tél. portable, intéressement, participation

Poste en CDI

Référence

11052417530

Date de publication

24/05/11

Entreprise

Sylvestre Matériaux

Région

Paca

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Lieu : proximité Cavillon (dpt 84)

Merci d'adresser CV+LM avec la référence PM/05