



## TECHNICO COMMERCIAUX BTP & rivières / RESP. TECHNICO COMMERCIAL TP-RIVIERES H/F Ref RCG115

Rhône-alpes

Notre client est une PME reconnue dans sa capacité à proposer des solutions innovantes et durables de lutte contre l'érosion et d'aménagement paysagers et urbains.

Il est devenu incontournable sur son marché (France, DOM/TOM, Afrique) et les nombreux prix et articles qui lui sont consacrés chaque année depuis sa création en sont la preuve.

Nous recherchons un(e):

TECHNICO COMMERCIAUX BTP & rivières / RESP. TECHNICO COMMERCIAL TP-RIVIERES H/F

### TECHNICO COMMERCIAUX BTP & rivières / RESP. TECHNICO COMMERCIAL TP-RIVIERES H/F Ref RCG115

Votre Mission :

Situé dans la moyenne vallée du Rhône, cette société familiale en plein développement réalise un CA annuel de 4 à 5 M€.

Les 2 resp TC rapportent directement au DG.

Vous managez 3 à 5 technico commerciaux ET vous développez les ventes sur un des secteurs.

Vos missions principales seront notamment:

Pour la partie commerciale :

- > Etudier et identifier les besoins du client
- > Préparer les devis, rédiger les offres de prix et répondre aux appels d'offre
- > Relancer vos prospects / clients et répondre à leurs demandes de renseignements
- > Prospector via internet et le téléphone
- > Participer activement aux salons et conférences
- > Assurez la veille concurrentielle

Pour la partie technique :

Assister votre client sur son chantier, lors du démarrage des travaux  
Pré-dimensionnement rapide et calepinage des projets

Pour la partie management :

- > Manager vos TC au quotidien (recrutements, entretiens annuels, aspects administratifs,...)
- > Suivi des ventes et objectifs, coordination de l'équipe
- > Centraliser et effectuer les demandes de prix pour certains achats stratégiques

Les 4 TC auront les mêmes missions que ci-dessus, sauf le management.

Des déplacements ponctuels sont à prévoir sur certains chantiers de votre secteur (1 nuit maximum à l'extérieur)

Votre Profil :

#### Référence

11060614410

#### Date de publication

06/06/11

#### Entreprise

Aquaterra Solutions

#### Région

Rhône-alpes

#### Ville

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI

De formation Technico Commerciale, vous avez une expérience commerciale dans le monde du BTP (et vous avez déjà managé une équipe pour les 2 resp TC) et vous maîtrisez la suite MS Office.

Rigoureux, précis, vous êtes doué d'une excellente efficacité relationnelle et rédactionnelle.

Vous savez mettre les gens en confiance.

En outre, vous êtes organisé et capable de voir facilement en 3 dimensions.

Enfin, vous cultivez la curiosité, la ténacité, la loyauté, la patience et l'enthousiasme.

Conditions d'emploi :

Resp TC : 37/46 k€ (fixe + variable)

TC : 32/40 k€ (fixe + variable)

Avantages : mutuelle, tickets resto, chèques cadeaux, PERCO/PEI

Merci de nous envoyer LM + CV