



RESPONSABLE D'AGENCE H/F

Paca

CFE location société de location de gros matériel de travaux publics (pelles, chargeurs, bulls, dumpers, de 10 à 45 t), pour toutes durées, dans toute la France.

5 agences commerciales à Paris, Lyon, Chambéry, Marseille et Nantes
Parc national : plus de 200 machines.

Effectif société : 40 personnes

Responsabilités : Mener et développer l'activité de l'agence de Vitrolles sur les régions PACA et Languedoc

L'opportunité de connaître la richesse d'une expérience opérationnelle en PME.

Nous recherchons un(e):

RESPONSABLE D'AGENCE H/F

RESPONSABLE D'AGENCE H/F

Votre Mission :

Activité commerciale :

Responsable de toute l'activité commerciale de la zone concernée
vous êtes en charge de la prospection et de la prise de nouveaux clients

vous contribuez activement à la croissance du chiffre d'affaires.

Grâce à votre expérience de la location, et si possible vos connaissances travaux et matériel, vous êtes en mesure de conseiller les clients sur le choix, l'adaptation et l'utilisation du matériel.

Vous coordonnez le meilleur engagement possible du parc régional et d'éventuelles machines extérieures.

Avec vous, une Assistante Administrative et commerciale sédentaire assure la permanence de l'agence.

Activité d'exploitation :

Vous contrôlez la bonne utilisation du matériel sur les chantiers ; votre expérience vous permet de déceler de grosses anomalies, de juger de problèmes de sécurité et d'intervenir le cas échéant en interlocuteur respecté.

Vous faites, si nécessaire, la liaison entre les locataires et le chef mécanicien et vous vous assurez de la bonne réaction de l'atelier aux problèmes mécaniques.

Votre Profil :

Une expérience commerciale dans une société de location de matériel TP est souhaitée.

Une connaissance générale des travaux et du matériel est un atout appréciable.

Vous connaissez le milieu régional des travaux publics.

Référence

11082409300

Date de publication

24/08/11

Entreprise

Cfe Location

Région

Paca

Ville

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Qualités recherchées :

Autonomie, tempérament commercial, très bon sens de la communication (expression verbale et écrite), bonne présentation, excellent relationnel (adaptation à tout type d'interlocuteur), réactivité, vigueur et ténacité, engagement personnel.

Rémunération : Revenu annuel selon niveau d'expérience (entre 45 et 50 K€) + prime éventuelle

Avantages : Mutuelle, tickets restaurant + Véhicule de fonction