



Commercial H/F
France

EPDM Distribution est une société spécialisée dans la distribution de matériaux techniques (étanchéité, isolation, fixation, ...) de l'enveloppe du bâtiment.

Nous représentons des fabricants leader mondiaux dans leur spécialité.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) :

Commercial H/F
Nombreux secteurs géographiques à pourvoir

Commercial H/F

Votre Mission :

En relation avec le siège situé à Garancières (78), vous intervenez sur votre région dans le cadre de la constitution et du développement d'un portefeuille client de nos produits.

A ce titre, vous prenez rendez-vous avec des entreprises spécialisées et présentez nos produits.

Notamment, vous aurez à faire des démonstrations commerciales à des prospects ou des entreprises souhaitant se doter du produit.

Pour ce faire, une formation à nos produits spécifiques et nos méthodes vous sera dispensée.

De plus, vous interviendrez pour assister les entreprises dans l'utilisation de nos produits : étude, installation et utilisation.

Votre professionnalisme et votre relationnel renforceront l'image de notre entreprise.

Votre Profil :

Quelque soit votre formation (les autodidactes seront acceptés), vous avez une connaissance du bâtiment et idéalement de l'enveloppe du bâtiment, si possible de la toiture / étanchéité.

Vous avez un esprit commercial, un excellent relationnel et des dispositions didactiques ainsi qu'une clarté de discours.

Les candidats ayant une expérience dans le commercial seront tout particulièrement appréciés.

Par dessus tout, vous avez envie de rencontrer une entreprise en plein développement qui souhaite donner sa chance aux candidats motivés et dynamiques.

Si vous êtes métreur, commis de chantier, chef de chantier, etc... vous devez disposer des compétences requises.

Conditions d'emploi :

Contrat : à définir (salarié ou indépendant)

Référence

11082414520

Date de publication

24/08/11

Entreprise

Epdm Distribution

Région

France

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Rémunération : fixe + variable sur vente
Primes motivantes sur résultats annuels

Avantages : Véhicule de fonction + téléphone portable fournis + ordinateur portable.