



Technico-commercial itinérant H/F France

Fondée en 1975, la société Dierre est le leader mondial dans la production de portes blindées et le leader italien dans la production et la vente de portes d'intérieurs et de menuiseries d'extérieurs.

Réaliser des produits toujours innovants du point de vue technologique et conjuguer sécurité et design dans une vaste gamme de portes et de menuiseries adaptables à tout ameublement et personnalisables à discrétion : voilà l'objectif poursuivi dès la création de la société.

Réaliser des produits d'avant-garde signifie même être innovants du point de vue des processus industriels.

Le fleuron de l'entreprise est représenté par les Dierre Partner, un réseau de détaillants sélectionnés par Dierre qui garantissent qualité du service élevée, compétence et attention au client.

Dans le cadre d'un accroissement de notre activité, nous recherchons, pour le secteur Ile de France, Bretagne et Sud Ouest (Toulouse), un(e) :

Technico-commercial itinérant H/F

Technico-commercial itinérant H/F

Votre Mission :

Vous êtes chargé de la visite, conseil, support technique et vente des produits de la société DIERRE (portes métalliques/ portes palières/ Portes techniques / Caissons) auprès d'une clientèle de Métalliers, Serruriers et Menuisiers, Plaquistes, Entreprises Générales... sur une zone géographique déterminée en IDF.

Votre Profil :

Vous êtes un homme de terrain, de formation dans le bâtiment (bac à bac + 4), vous avez une première expérience vous permettant de connaître le milieu du BTP (dans le négoce, la quincaillerie, fermeture ou fabricant de portes, ou les chantiers BTP idéalement).

Qualités recherchées : Forte motivation au travail et à la réussite des ventes, organisé pour travail en home-office, autonomie, sens commercial, bon relationnel, ténacité.

Conditions d'emploi :

Rémunération mensuelle : Fixe de 1800 € à 2000€ brut selon profil et expériences + commissions sur ventes de 1% à 6% en fonction du taux de remise appliqué sur tarif public

Avantages : Voiture fournie, tel portable, ordinateur

Durée du contrat : CDI

Lieu de travail : Ile de France

Référence

11110212271

Date de publication

02/11/11

Entreprise

Dierre France

Région

France

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Date d'effet du contrat de travail : Au plus tôt