Consultant en recrutement, travaux publics H/F Réf : 1008292

Île-de-france

Référence
11112911280

Date de publication
29/11/11

Entreprise
Hays Executive

Région
Île-de-france

Ville

Secteur
Génie Civil Et Travaux Publics

Type de contrat
- Temps plein
- CDI

Hays plc est le leader mondial du recrutement spécialisé. Nous sommes les experts pour recruter des professionnels qualifiés et compétents à travers le monde.

La combinaison de notre expertise à travers un éventail de spécialisations métiers et secteurs fait de nous un recruteur inégalé dans le monde du travail.

Hays BTP travaille avec tous types d'entreprise de travaux publics, aussi bien des majors que des PME. Nos clients évoluent sur des projets de VRD (canalisations, enrobés), de terrassements, d'infrastructures routières et d'espaces verts.

Les postes que nous proposons concernent des profils d'encadrement tels que le Chef de chantier, le Conducteur de travaux et le Chef de Centre.

Nous offrons également des opportunités liées aux études (Métreur, Technicien et Ingénieur études de prix, Géomètre / Projeteur) et aux fonctions de Responsable de centre de profit et de Directeur d'agence.

Exprimez votre talent, devenez un(e) :

Consultant en recrutement, travaux publics H/F

Consultant en recrutement, travaux publics H/F Réf : 1008292

Votre Mission :

Après une formation à nos méthodes et à notre culture vous participez en toute autonomie au développement de votre activité.

Afin d'atteindre et dépasser vos objectifs, vous interviendrez sur la prospection téléphonique, la négociation commerciale, les entretiens candidats ainsi que sur leur suivi d'intégration.

Votre évolution professionnelle sera à la hauteur de votre investissement personnel.

Attaché à la qualité de notre offre, votre capacité de conviction et votre nature entrepreneuriale seront les garants de votre réussite à ce poste.

Votre Profil :

Nous cherchons un candidat issu d'une formation Bac+4 minimum, ayant une expérience commerciale d'au moins un an, acquise dans la vente de service en B to B.

Vous avez un tempérament commercial et êtes reconnu pour votre ténacité, votre ambition ainsi que votre esprit entrepreneurial.

Le sens du service et la qualité d'écoute dont vous faites preuve feront de vous un référent incontournable dans votre secteur et vous conduiront à votre réussite.

Si vous vous reconnaissez et souhaitez rejoindre une structure en pleine expansion avec de réelles opportunités professionnelles, nous vous invitons à nous faire parvenir votre candidature.

Conditions d'emploi :

Salaire: 25K€ - 35K€ / an