



INGENIEUR COMMERCIAL H/F

Hauts-de-france

COTIS INTERIM est un réseau de franchisés en développement.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) :

INGENIEUR COMMERCIAL H/F

INGENIEUR COMMERCIAL H/F

Votre Mission :

Vous assurez la prospection téléphonique et terrain, développez un portefeuille clients, accueillez et recrutez les candidats et assurez le recouvrement de vos clients.

Une formation interne et un accompagnement commercial seront assurés pendant plus d'un mois.

Votre Profil :

Vous avez acquis une première expérience dans le domaine du travail temporaire et/ou du Bâtiment en tant que commercial ou manager.

Vous alliez rigueur, dynamisme et professionnalisme.

Vous souhaitez participer activement au développement du secteur d'activité BTP et plus précisément le second oeuvre.

Vous aimez la polyvalence et les relations humaines.

Nous vous proposons de vous engager dans une structure à taille humaine.

Conditions d'emploi :

- Poste à pourvoir au plus tard le 1er avril 2012
- Création de poste en CDD de 6 mois
- Rémunération : Fixe + commissions : 20 à 45 K€
- Forfait kilométrique, TR, Mutuelle & Participation.
- Reconducton du CDD ou en CDI en fonction de votre niveau d'activité commercial

Référence

12010917050

Date de publication

09/01/12

Entreprise

Cotis Interim

Région

Hauts-de-france

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDD