



Technico COMMERCIAL (E) B to B H/F

Poitou-charentes

Entreprise régionale, Commerce de gros, multi sites, 60 salariés, implantée à La Rochelle, recherche un (une) pour la commercialisation de Matériel de Chauffage, plomberie :

Technico COMMERCIAL (E) B to B H/F

Technico COMMERCIAL (E) B to B H/F

Votre Mission :

Le (la) salarié (e) prospectera une clientèle d'entreprises utilisatrices et revendeurs afin de présenter et vendre des produits ou des services selon les objectifs commerciaux de la structure.

L'intéressé (e) devra concevoir le plan de prospection et établir le plan de tournée,

Effectuer la présentation ou la démonstration du produit au client et le conseiller, Elaborer la proposition commerciale et arrêter avec le client les modalités du contrat de vente ou le devis, Effectuer le suivi de la commande, Mettre en place des actions de merchandising chez un client lors d'actions promotionnelles.

Votre Profil :

Cet emploi/métier est accessible avec un diplôme de niveau Bac +2 (BTS, DUT, ...) en vente, négociation et relation client, techniques de commercialisation ou techniques du chauffage, ou justifier d'une expérience professionnelle dans le secteur du produit ou du service vendu.

La maîtrise d'outils informatiques demandée.

Conditions d'emploi :

La rémunération fixe 1 800 € brut x 12 mois, commissions sur CA , pas de plafond.

Contact cabinet Aboutir Emploi

Référence

12011318250

Date de publication

13/01/12

Entreprise

Aboutir Emploi

Région

Poitou-charentes

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI