



TECHNICO-COMMERCIAL (CONDUCTEUR DE TRAVAUX BIENVENU) H/F

Île-de-france

RUGOTECH, créée en 1987, leader de la préparation mécanisée de sols industriels, réalise du décapage de sol par les techniques de grenaillage, rabotage, ponçage, fraisage.

Les implantations régionales (Toulouse, Aix-en-Provence, Lyon, Nantes, Paris et Lille) permettent de couvrir l'ensemble du territoire national.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL (CONDUCTEUR DE TRAVAUX BIENVENU) H/F

TECHNICO-COMMERCIAL (CONDUCTEUR DE TRAVAUX BIENVENU) H/F

Votre Mission :

Au sein du service commercial, vous serez chargé :

- de prospecter,
- d'établir des devis
- de négocier et assurer la prise de commande ainsi que les délais de paiement
- de mettre en place l'organisation des chantiers et en assurer le suivi.
- d'encadrer le personnel d'exécution

Votre Profil :

Vous êtes titulaire d'une formation BAC + 2 (type BTS ou DUT), vous pouvez justifier d'une expérience significative sur le terrain de 3 à 10 ans.

Vous êtes autonome, organisé, rigoureux, vous savez manager une ou plusieurs équipes.

Doté d'un excellent sens du contact client et d'une rigueur avérée de gestion, vous avez développé une sensibilité accrue à notre activité et à nos clients dans le secteur BTP.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Rémunération : Fixe 1500 € net environ suivant capacité + pourcentage sur le CA + prime à objectif atteint + intéressement annuel aux résultats de la société

Avantages : Véhicule de fonction

Poste basé à VALENTON (94) + Déplacements dans les départements:
75.77.78.91.92.93.94.95

Référence

12031311250

Date de publication

13/03/12

Entreprise

Rugotech

Région

Île-de-france

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI