

*Notre client est une société industrielle reconnue sur le marché de l'aménagement extérieur (mobilier urbain, éclairage public) qui développe fortement son activité autour de nouvelles solutions éco-conçues et eco-responsables.*

*Pour adresser au mieux ces nouveaux marchés et renforcer ses équipes, notre client recrute sur le marché France et Europe un(e) :*

**DIRECTEUR(TRICE) COMMERCIAL(E) MOBILIER URBAIN H/F Ref VVDE594769****Votre mission :**

Membre du Comité de Direction, rattaché(e) au Directeur Général, vous êtes le garant du développement du chiffre d'affaires, de la part de marché et de la rentabilité de votre activité sur votre périmètre géographique.

Vous managez une équipe de six collaborateurs salariés (Commerciaux, Commercial Export, Sédentaires...) et une quinzaine d'agents sur le territoire français.

Vous êtes le garant de l'application de la stratégie de diversification produits pour atteindre des nouveaux marchés (bornes de recharge, photovoltaïque...).

A ce titre, vous travaillez en équipe avec les services marketing, R&D et Production. Vous saurez prendre du recul pour proposer des nouveaux axes de développement.

Vous mettez en place une politique de prescription auprès de bureaux d'études, économistes, architectes...que vous relayerez auprès de vos équipes afin d'identifier les projets le plus en amont possible.

Vous vous assurez du bon suivi de la chaîne Maître d'Oeuvre-Maître d'Ouvrage.

Vous mettez en place des nouveaux partenariats avec des partenaires commerciaux intégrateurs, installateurs mais aussi industriels.

Vous créez une véritable émulation au sein de votre équipe que vous fédérez au quotidien.

Vous fixez les objectifs de vos collaborateurs, menez des réunions commerciales, valorisez les réussites, recadrez si nécessaire.

Vous accompagnez régulièrement vos équipes sur le terrain afin de les accompagner dans leur progression et leur montée en compétence.

**Votre Profil :**

De formation supérieure commerciale ou technique, vous avez acquis une expérience commerciale et managériale d'au minimum 10 ans dans un environnement proche (aménagement urbain, agencement, second-oeuvre du bâtiment...).

Vous maîtrisez les logiques de montage d'affaires et de prescription. Idéalement, vous connaissez les marchés publics.

Mais c'est avant tout le tempérament de développeur(se) et de manager que nous recherchons.

**Référence**

12070217200

**Date de publication**

02/07/12

**Entreprise**

Michael Page Advertising

**Région**

Auvergne-rhône-alpes

**Ville****Secteur**

Services Commerciaux

**Type de contrat**

- Temps plein
- CDI

Anglais courant souhaité.

**Conditions d'emploi :**

Contact Michael Page

Référence de l'annonce : VVDE594769

Votre candidature sera transmise à Vincent Decitre