



COMMERCIAL en MAISONS INDIVIDUELLES - H/F France

PCA MAISONS constructeur de maisons individuelles depuis 1987.

Membre de l'UMF, emploie 30 salariés et réalise 100 à 120 maisons par an.

Située dans le Var, notre activité est répartie sur 3 agences de la région.

Dans le cadre de notre développement d'activité, nous recherchons un(e) :

COMMERCIAL en MAISONS INDIVIDUELLES - H/F

COMMERCIAL en MAISONS INDIVIDUELLES - H/F

Votre Mission :

En relation directe avec l'assistante ou l'animateur commercial, le Bureau d'étude et le Service Financement & Défisicalisation, vous réalisez le conseil et la vente de maisons individuelles auprès d'une clientèle de particuliers.

De plus, sur votre secteur géographique, vous aurez en charge la recherche foncière, la gestion et le développement de votre portefeuille de prescripteurs et d'apporteurs.

Par ailleurs, vous suivrez l'exécution des ordres passés, prêterez votre concours pour l'aplanissement des difficultés ou le règlement des litiges pouvant survenir avec la clientèle, assurerez tout rendez-vous réclamé par un des services de la société (administratif, travaux, etc....).

Votre objectif : La Vente par la satisfaction et la réalisation du projet de vos prospects.

Votre Profil :

Issu d'une formation commerciale, vous justifiez d'une expérience significative dans la vente de maisons individuelles ou l'immobilier.

Vous êtes passionné par la recherche de solutions au travers des règles d'urbanisme.

Vous avez un goût du relationnel prononcé et votre capacité de persuasion et de négociation feront votre force.

Vous êtes autonome, dynamique, motivé et vous souhaitez vous investir durablement dans une entreprise à fort potentiel

Il est important que vous connaissiez parfaitement la région.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Rémunération : fixe (1.344 € brut) + variable (de 1,5% à 2,5% du CA selon expérience)
Statut VRP. Complémentaire Santé prise en charge à 50%.

Avantages :

Référence

12082016241

Date de publication

20/08/12

Entreprise

Pca Maisons

Région

France

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

- Mutuelle (prise en charge à hauteur de 50 % par l'entreprise)
- Véhicule de fonction, carte essence, forfait autoroute, téléphone portable
- Villa exposition, assistante commerciale, service marketing, Bureau d'études, service Financement, Topographe...
- Plan épargne entreprise. Plan d'intéressement entreprise.

Poste basé dans le secteur Var, plus précisément :

Agences actuelles : Ollioules, La Farlède, Le Muy

Agences futures : Aubagne, St Maximin

Secteurs commerciaux : Var : tous secteurs, Bouches du Rhône : Aubagne-La Ciotat