



Commercial Marchés Spéciaux H/F France

SITECH France, distributeur officiel de la marque TRIMBLE propose une large gamme d'équipements topographiques et de guidage d'engins par satellite et laser ainsi que des logiciels de gestion de flotte.

D'une technologie innovante et performante, ces équipements sont installés sur les engins de toute marque et permettent d'augmenter la productivité des chantiers et d'optimiser au maximum la rentabilité du parc d'engins, de véhicule et de matériels.

Nous sommes présents sur les chantiers tels que le désensablement du Mont Saint Michel, le port du Havre et les gros chantiers LGV.

Passionnée par les nouvelles technologies, nous vous proposons de rejoindre notre équipe commerciale en qualité de :

Commercial Marchés Spéciaux H/F

Votre mission :

Rattaché(e) au Chef des ventes de SITECH France, vous serez en charge du développement commercial des produits Trimble auprès de nos clients : déchetterie, réseaux ferrés, dameuses à neige, armée etc.

A ce titre, vous devrez:

Assurer la promotion et la vente auprès de nos clients de l'ensemble de la gamme de produits commercialisés par SITECH France dans le respect de la politique commerciale et tarifaire de l'entreprise

Suivre et prospecter nos clients en fonction de leurs activités spécifiques sur la France entière

Etablir et entretenir un fichier clients renseigné et remonté à l'entreprise

Organiser et veiller à la mise en place des formations avec les ingénieurs d'application et les techniciens et au suivi de celles-ci

Organiser en collaboration avec les techniciens terrain les montages, interventions sur les systèmes.

Déplacements réguliers à prévoir sur la France entière

Votre Profil :

De formation Bac+2/3, vous justifiez d'une expérience commerciale de 3 années minimum acquise dans le secteur des travaux publics et connaissez parfaitement les métiers de nos clients.

Votre capacité à négocier et communiquer, votre sens du service et votre réactivité seront les atouts indispensables pour développer le chiffre d'affaire de la région tout en assurant la fidélisation de nos clients.

Conditions d'emploi :

Référence

12091814130

Date de publication

18/09/12

Entreprise

Sitech France

Région

France

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Nous vous proposons une rémunération attractive (fixe + variable) + voiture de fonction.