



Commercial(e) de terrain H/F

Ile-de-france

Notre société spécialisée dans l'isolation thermique et frigorifique dans les bâtiments industriels et tertiaires sur gaines de ventilation et sur tuyauteries de chauffage et d'eau glacée et traçage électrique de ces canalisations, basée sur BRIE COMTE ROBERT (77) recherche un(e) :

Commercial(e) de terrain H/F

Votre mission :

Sous la direction du Responsable Technique, vous aurez les responsabilités suivantes :

Augmenter le chiffre d'affaire actuel, créer et développer un plan d'action pour cibler les prospects.

Présenter les activités de la société, défendre les différentes offres de prestations de service et les soutenir devant le client.

Capable de gérer un cycle complet de vente de la prospection à la conclusion des affaires.

Votre Profil :

De formation bac + 2 ou plus, de spécialité Commercial(e) BTP.

Vous êtes bon relationnel et tenace, défendre ses devis, développeur commercial.

Il sera le (la) seul(e) commercial(e) sous la tutelle du responsable technique.

Il faut être doté d'un profil de développeur commercial de terrain, avoir le goût de la performance et posséder d'excellentes qualités relationnelles pour convaincre la clientèle du milieu du BTP.

Conditions d'emploi :

Contrat: CDI

Rémunération : 1430.25euros Euros Brut /mois + intéressement au CA et primes exceptionnelles

Véhicule mis à disposition pour les rendez-vous avec la clientèle

Poste basé en Ile de France

Référence

13040410300

Date de publication

04/04/13

Entreprise

Isolat91

Région

Ile-de-france

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI