



**Technico-commercial H/F Réf : 977966**  
Nouvelle-aquitaine

*Notre client est un négociant en produits de peinture et dérivés pour les professionnels du second oeuvre.*

*Dans le cadre d'une consolidation et pour développer la zone du Pays Basque (poste basé sur cette zone), nous recherchons pour lui, un(e) :*

**Technico-commercial H/F Réf : 977966**

**Votre mission :**

Nous recherchons un candidat qui développe et fidélise un portefeuille d'artisans peintres, d'applicateurs et de prescripteurs locaux.

Il intervient sur la détection des opportunités, la visite sur chantiers, la présentation des produits et la négociation commerciale. Véritable référent pour ses interlocuteurs, il apporte son expertise technique et favorise des relations de proximité.

Il assure une veille de marché sur les problématiques de ses clients en vue d'optimiser l'offre de service du réseau.

**Votre Profil :**

Ainsi, nous recherchons un candidat issu d'une formation commerciale (IUT/BTS) avec une expérience d'au moins deux ans dans la vente de produits techniques auprès des artisans du second oeuvre.

Le candidat doit être en mesure de dynamiser son activité par une méthodologie et une autonomie importante. La rigueur, le sens du relationnel et l'esprit d'équipe seront les atouts de sa réussite.

Le candidat bénéficiera d'une période de formation technique et d'un accompagnement en début d'intégration.

**Conditions d'emploi :**

Type de contrat : CDI

Localisation : Pays Basque (64)

Rémunération : 18 - 22 Keuros + variable non plafonné + voiture + mutuelle + CE

**Référence**

13061110170

**Date de publication**

11/06/13

**Entreprise**

Hays Executive

**Région**

Nouvelle-aquitaine

**Ville**

**Secteur**

Services Commerciaux

**Type de contrat**

- Temps plein  
- CDI