CHARGÉ DE CLIENTÈLE BOIS ET DÉRIVÉS H/F

France

Référence
13102319070

Date de publication
23/10/13

Entreprise
Cibm

Région
France

Ville

Secteur
Bâtiment

Type de contrat
- Temps plein
- CDI

Le CIBM est le Centre d'Importation de produits Bois et dérivés de la société DMBP (filiale du Groupe Point.P, leader français de la distribution de matériaux de construction et membre de Saint-Gobain).

Acteur français incontournable sur le marché du bois (40 000 m3 de stockage - 2 agences : La Rochelle et Lyon - 2 sites logistiques - grande variété de produits), le CIBM commercialise ses produits auprès des enseignes du Groupe Point.P, des industriels de la menuiserie et des revendeurs de bois.

Nous recrutons pour notre agence de la Rochelle, un(e) :

CHARGÉ DE CLIENTÈLE BOIS ET DÉRIVÉS H/F
Secteur : Aquitaine - Auvergne - Languedoc-Roussillon - Limousin - Midi-Pyrénées - Poitou-Charentes

CHARGÉ DE CLIENTÈLE BOIS ET DÉRIVÉS H/F

Votre mission :

Vous êtes un professionnel de la vente de produits bois et dérivés.

Elément clé de notre équipe commerciale, votre rôle est primordial :

• commercial très expérimenté, vous développez le chiffre d'affaires auprès de nos clients et prospects : les agences du Groupe Point.P, les industriels et les revendeurs. Appuyé par

un Technico-Commercial sédentaire (formalisation des devis...), vous vous fixez vos plans d'actions commerciaux.

• très bon technicien, vous apportez à nos clients des conseils pointus sur nos produits et trouvez les solutions adaptées à leurs projets techniques.

Votre Profil :

De formation Bac+2 technique ou commerciale, vous justifiez d'une solide expérience dans la vente des produits bois. Nous saurons nous appuyer sur vos connaissances, vos atouts et compléterons vos compétences via nos écoles de formation.

Vous partagez votre expérience, vos connaissances, vos conseils et votre culture du service avec l'équipe du CIBM, de même que votre veille marché.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI + parcours d'intégration + formation + outils marketing / gestion + management impliqué

Vous vous déplacerez dans les secteurs : Aquitaine - Auvergne - Languedoc-Roussillon - Limousin - Midi-Pyrénées - Poitou-Charentes

Déplacement sur votre secteur : 4 jours sur 5

Rémunération : (fixe + prime CA) + véhicule + mutuelle / prévoyance + intéressement + participation + Plan Epargne Groupe Saint-Gobain + 1% logement + primes vacances...