



## TECHNICO-COMMERCIAL H/F

France

- Groupe CUTS France -

Nous sommes fabricants et revendeurs en outils diamantés et en petits matériels de marque pour les entreprises du Bâtiment et des Travaux Publics.

Afin d'accompagner notre développement, nous cherchons un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL H/F

### TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Votre Mission :

Développer la vente dans le domaine de l'outillage, du consommable et du petit matériel par la prospection dans les entreprises du BTP.

Fidéliser et développer le chiffre d'affaires de la clientèle existante.

Votre Profil :

Vous avez une bonne expérience dans le domaine de la vente B to B.

Vous connaissez le milieu de la vente d'outillage et de consommable (équipement BTP) : maîtrise technique et connaissance de la clientèle.

Vos expériences et compétences vous rendront autonome rapidement et vous permettront de développer d'excellentes relations avec les clients existants et les prospects.

Conditions d'emploi :

- Contrat : CDI
- Rémunération : fixe + commissions
- Avantages : voiture + téléphone mobile + remboursement des frais + mutuelle
- Interventions dans les départements suivant : 11 - 34 - 66 - 48 - 30 - 13 - 84 - 06 - 04

#### Référence

13122410510

#### Date de publication

24/12/13

#### Entreprise

Cuts France

#### Région

France

#### Ville

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI