



## CHARGE D'AFFAIRES / AGENT COMMERCIAL H/F

Île-de-france

*TECHNISOBAT est une entreprise spécialisée en ravalement isolation thermique extérieur et rénovation.*

*Nous sommes basés à Ivry Sur Seine (94) et nos chantiers sont basés en Ile de France principalement.*

*Dans le cadre de notre accroissement d'activité, nous recherchons un(e) :*

### CHARGE D'AFFAIRES / AGENT COMMERCIAL H/F

#### **Votre mission :**

Votre clientèle sera particulièrement des particuliers, vous serez en charge de :

Vous proposez des solutions adaptées à leur besoin, vous les conseillez, vous suivez intégralement leur projet jusqu'à l'élaboration d'un devis.

- Repérer et cibler les futures affaires
- Etudier les appels d'offres, prospecter de nouveaux clients en termes de faisabilité et rentabilité
- Fidéliser les clients existants sur un secteur géographique donné
- Négocier avec les clients
- Suivre et coordonner les opérations
- Coordonner les études techniques et les études de prix
- Rédiger offres et contrats
- Assister les clients
- Assurer le transfert du dossier aux équipes chargées de la production

#### **Votre Profil :**

Vous êtes un agent commercial dans le secteur bâtiment, vous disposez d'une expérience dans des fonctions similaires.

- Sens de la négociation commerciale incluant des caractéristiques techniques
- Gestion de projet et de planning
- Sens du service et relationnel adapté
- Forte capacité d'adaptation

#### **Conditions d'emploi :**

Statut : agent commercial  
Lieu du poste : Ile de France

#### **Référence**

14012810331

#### **Date de publication**

28/01/14

#### **Entreprise**

Technisobat

#### **Région**

Île-de-france

#### **Ville**

#### **Secteur**

Services Commerciaux

#### **Type de contrat**

- Temps plein
- CDI