



Technico - Commercial H/F Réf : PB10 France

Notre client HANTSCH SAS est un spécialiste des technologies liées au traitement mécanique et biologique des déchets solides et de la biomasse.

HANTSCH SAS renforce son équipe commerciale dans le cadre de son développement et recherche 2 collaborateurs pour les postes de :

Technico - Commercial H/F Réf : PB10

Votre mission :

Vous développez les ventes de broyeurs, cribleurs, et autres machines spéciales, mobiles ou stationnaires destinés au traitement et à la valorisation des déchets auprès des collectivités publiques et des entreprises, dans le cadre de la Politique Commerciale.

Votre Profil :

De formation technique, au minimum Bac + 2 vous justifiez d'une expérience réussie d'au moins 3 ans dans la vente de biens d'équipement aux professionnels.

Votre expertise du terrain, votre goût du challenge et votre tempérament de chasseur sont les clés de votre réussite

Vous pratiquez l'anglais et l'allemand sera un plus.

Faites-nous partager vos talents en rejoignant notre équipe et participez à un projet d'entreprise dynamique qui vous offre. Une formation et un parcours d'intégration de qualité accompagnée vous attendent.

Conditions d'emploi :

Poste basé en Région Nord et Est + Région Sud-Est et Sud-Ouest.
Vous résidez dans la région de votre secteur : Entre Chalons sur Saône et Troyes pour le Nord-Est et entre Toulouse et Marseille pour le Sud.

Rémunération motivante : fixe et variable et un véhicule de fonction.

Pour ce poste basé en home office, envoyez votre candidature en précisant le secteur choisi : RNE pour le Nord et RSO pour le Sud.

Référence

140422094311

Date de publication

22/04/14

Entreprise

Cadre Expert

Région

France

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI