



TECHNICO-COMMERCIAL H/F

France

CF2i distribue depuis plus de 15 ans des logiciels pour le calcul et le chiffrage de charpentes et de couvertures, ainsi que des services associés (formation, support utilisateurs). Fort d'un portefeuille de plus de 550 clients, CF2i a construit une approche commerciale et une relation client spécifiques qui lui permettent aujourd'hui d'occuper une place de leader sur ce marché.

Entreprise à taille humaine, nous engageons une nouvelle phase de développement et nous recrutons un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Votre mission :

Directement rattaché au dirigeant, vous serez en charge de la prospection et de la vente de nos logiciels et services auprès des professionnels de la charpente et de la couverture.

Vous travaillez sur la base de notre fichier de prospection et des opportunités générées par nos contacts, et réalisez des rendez-vous de vente physiques. Vous participez également à l'accueil des clients sur les salons professionnels.

Vous participez à la veille de marché en étant à l'écoute des problématiques de nos prospects et clients en vue d'optimiser notre offre de service.

Le territoire français est à couvrir.

Votre Profil :

Vous êtes expérimenté pour être rapidement opérationnel, avec :

Une expérience commerciale d'au moins 3 ans (indispensable), auprès de PME du bâtiment (appréciée)

Des notions en dessin industriel (indispensables), des connaissances en CAO (appréciées)

Un intérêt très prononcé pour le secteur du bâtiment

Vous avez une personnalité adaptée à la vente de services au sein d'une entreprise à taille humaine :

Sens du contact, vous associez une écoute active à une bonne ténacité

Autonome, vous savez organiser votre travail seul

Sens de l'équipe, vous coopérez avec les autres collaborateurs et votre management

Dynamique, vous souhaitez vous impliquer dans une entreprise à taille humaine en plein développement

Vous êtes mobile sur votre secteur (plusieurs régions) :

Prévoir 3j/semaine en déplacement pour des rendez-vous de vente physiques auprès de nos clients PME

Conditions d'emploi :

CDI

Rémunération: fixe selon profil et expérience + variable

Référence

14060412570

Date de publication

04/06/14

Entreprise

Sarl Clic & Bat

Région

France

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Véhicule, téléphone et ordinateur portables fournis

Frais de déplacement et d'hébergement pris en charge

Une formation à nos produits et techniques de vente est assurée en interne, ainsi qu'un accompagnement en période d'intégration.

Merci de transmettre votre dossier (CV et lettre de motivation) par mail