



Technico-commerciaux itinérants H/F

Nouvelle-aquitaine

Le groupe Daniel est une enseigne spécialisée dans la production et la vente de matériaux en béton qui fait référence dans son secteur.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons sur les départements Hautes-Pyrénées (65), Pyrénées-Atlantiques côte basque (64), les Landes (40), la Gironde (33) et Haute-Garonne (31) des :

Technico-commerciaux itinérants H/F

Votre mission :

Sous l'autorité de la Direction Commerciale, vous prenez en autonomie le suivi et la prospection des clients sur la zone définie en assurant la vente des produits de l'entreprise.

Vous vous attachez à la fidélisation des clients par la valorisation de l'intérêt général de l'activité, du savoir-faire de l'entreprise et de la qualité des matériaux produits ainsi qu'à la promotion de l'Entreprise et de l'activité auprès des prescripteurs (grands donneurs d'ordres, ...).

Votre Profil :

Issu d'une formation commerciale ou technique, vous avez une première expérience significative de la vente en B to B, (idéalement une expérience de vente dans les granulats ou le béton)

Organisé, rigoureux, vous souhaitez vous impliquer sur le long terme au sein d'une PME.

Vous êtes entreprenant, organisé, autonome et vous avez un bon sens relationnel.

Conditions d'emploi :

Type de contrat : CDI - Poste à pourvoir immédiatement.

Postes basés dans les départements suivants : Hautes-Pyrénées (65), Pyrénées-Atlantiques côte basque (64), les Landes (40), la Gironde (33) et Haute-Garonne (31)

Rémunération : à définir selon profil et expérience

Référence

14070308400

Date de publication

03/07/14

Entreprise

Daniel

Région

Nouvelle-aquitaine

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI