



## COMMERCIAL H/F

### France

EASY COST est la 1ère société de négociation de BTP de France, qui a pour objet de fournir à ses membres les meilleures remises possibles auprès des fournisseurs et partenaires des métiers du bâtiment et un pouvoir de négociation qu'une PME seule ne peut obtenir.

Pour son développement la société Easy Cost recrute 13 :

COMMERCIAUX H/F  
sur la région Ile de France et 6 commerciaux sur la région Rhône Alpes.

### COMMERCIAL H/F

Votre Mission :

Prospecter un poste feuille client existant de professionnels du bâtiment sur un secteur défini préalablement.

Mission : Négocier auprès des fournisseurs et partenaires du BTP.

Votre Profil :

Vous êtes disponible immédiatement, êtes dynamique et êtes doté d'une expérience d'au moins 1 an dans le secteur commercial, connaissant le milieu du BTP.

Bonne présentation et élocution, ambitieux (se), souhaitant évoluer dans une entreprise à fort potentiel et innovante, CONTACTEZ-NOUS.

Conditions d'emploi :

- > Statut : salarié plein temps
- > Salaire : fixe + primes
- > Avantages divers

#### Référence

14100709187

#### Date de publication

07/10/14

#### Entreprise

Easy Cost

#### Région

France

#### Ville

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI