



TECHNICO-COMMERCIAL H/F - Département 59 - Formation en interne assurée

Nord-pas-de-calais

Créée en 2008, GEO Partager La Croissance (GEO PLC) est un acteur incontournable dans la valorisation des Economies d'énergies. Se positionnant au coeur du dispositif des Certificats d'économie d'énergie, GEO PLC a pour valeur d'assurer un meilleur partage des ressources énergétiques aujourd'hui et demain.

Pour accompagner notre fort développement, nous souhaitons renforcer nos équipes en recrutant un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL H/F - Département 59 - Formation en interne assurée

Votre mission :

Directement rattaché(e) au Chef de secteur, vous intégrerez une équipe de 25 à 30 collaborateurs, vos principales missions seront les suivantes :

- Créer le portefeuille clients en menant des actions de vente, et de suivi auprès de l'ensemble des acteurs du secteur.
- Gérer un portefeuille de clients composé de chefs d'entreprises (pme/pmi), artisans...
- Entretenir une relation de partenariat et de conseil auprès des clients en mettant une place des actions de fidélisation.
- Appliquer la politique commerciale et marketing de l'entreprise en veillant à véhiculer l'image et les valeurs de l'entreprise
- S'assurer de la satisfaction totale, permanente et durable des clients, en entretenant un excellent relationnel.
- Assurer un reporting journalier de l'activité terrain.
- Atteindre les objectifs à la fois quantitatifs liés aux objectifs et qualitatifs liés à la qualité de la relation avec les différents partenaires.

Votre Profil :

Issu d'une formation commerciale ou technique, vous avez une première expérience significative de la vente en B to B, (idéalement dans le bâtiment ou chez un négociant de matériaux).

Vous faites preuve d'autonomie et d'organisation sur vos tournées commerciales. Votre sens de la négociation, du résultat et votre volonté de persuasion sont des atouts inhérents à la prise de fonction.

Permis B obligatoire.

Débutants acceptés si motivation

(FORMATION EN INTERNE ASSUREE)

Conditions d'emploi :

Type de contrat : CDD - 7 mois

Poste basé en Région Nord Pas de Calais - Départements 59

Rémunération : 2000 euros brut/mois + variables

Avantages : remboursement repas a hauteur de 15 euros + téléphone + tablette +

Référence

14101610035

Date de publication

16/10/14

Entreprise

Geo Plc

Région

Nord-pas-de-calais

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDD

véhicule