



Responsable de Vente H/F

Grand-est

Présent sur tous les continents, notre Groupe est leader dans l'activité des aciers. Interlocuteur de tous les acteurs et partenaires économiques, artisans, entreprises locales, grands comptes industriels et multinationales, notre entreprise propose des offres sur-mesure définies jusqu'à l'élaboration et la mise en oeuvre de véritables solutions aciers, telles la fabrication de semi-produits manufacturés pour la réalisation d'armatures de bâtiment, de produits longs parachevés prêts à l'emploi sur chantier, etc.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons pour la région Lorraine un(e) :

Responsable de Vente H/F

Votre mission :

Sous la responsabilité du Directeur des Ventes, vous devrez assurer :

- La gestion de la plate forme clients et son développement.
- L'élaboration et le suivi du budget commercial ainsi que les reportings
- Le suivi des clients dans le respect des conditions et objectifs fixés en terme de volumes / marges / paiement
- Une bonne appropriation des besoins impliquant la lecture de plans
- La négociation des contrats, cahiers des charges avec les clients
- La garantie du contrat, notamment le respect des délais
- La promotion de l'ensemble de la gamme auprès des clients
- L'analyse des besoins futurs des clients
- La satisfaction des clients et les propositions de plans d'amélioration

Votre Profil :

Au-delà d'une formation commerciale, minimum Bac + 2, associée à une première expérience réussie dans le domaine industriel.

Nous recherchons une personne enthousiaste, optimiste de nature, convaincante, autonome et motivée par les challenges.

Fort d'une solide connaissance technique associée à une expérience éprouvée dans la branche bâtiment, vous avez de solides connaissances en produits métallurgiques, fabrication, assemblage et soudage, ainsi qu'une maîtrise, bonne compréhension et anticipation dans la lecture de plans.

La maîtrise de l'Anglais est requise

Conditions d'emploi :

Contrat CDI

Poste situé en région Lorraine, Est de la France

Vous intervenirez en clientèle sur tout le territoire,

clientèle visée : secteur BTP

Rémunération : fixe + commissions

Référence

14112511020

Date de publication

25/11/14

Entreprise

Groupe Leader Dans
L'activité Des Aciers

Région

Grand-est

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI