



Technico-commercial H/F France

Silex recrutement recherche pour l'un de ses partenaires, un acteur majeur dans le secteur de la construction un(e) :

Technico-commercial H/F

Votre mission :

Directement rattaché au Directeur Commercial, le candidat sera en charge du développement du chiffre d'affaires de son secteur, auprès d'un portefeuille clients fourni par la société et de nouveaux clients issus de la démarche de prospection du candidat.

Véritable pilote d'affaires, le candidat assurera les actions suivantes :

Mener des rendez-vous :

- terrain sur les chantiers pour rencontrer les conducteurs de travaux
- au siège des sociétés pour rencontrer le bureau des méthodes ou le service des achats selon les cas.
- Identifier et comprendre les projets clients afin de pouvoir les retranscrire au bureau d'études interne.
- Participer à l'étude technique et financière.
- Rédiger la proposition.
- Expliquer et défendre son offre auprès du client.
- Négocier et vendre des affaires.
- Prospecter et crédibiliser l'entreprise pour mieux fidéliser les clients

Votre Profil :

Idéalement issu du domaine du bâtiment (gros oeuvres), vous savez lire un plan. Une formation sera assurée en interne sur l'utilisation des produits de la société ce qui vous permettra de pouvoir conseiller les clients en parallèle des offres réalisées par le bureau d'études.

Votre mobilité intellectuelle vous permet de traiter plusieurs dossiers en parallèle. Votre curiosité, sens de l'organisation ainsi que votre goût du travail en équipe sont des atouts supplémentaires.

Conditions d'emploi :

Type de contrat : CDI

Rémunération : à définir selon profil et compétences.

Référence

14121608485

Date de publication

16/12/14

Entreprise

Silex Recrutement

Région

France

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI