



Attaché(e)s Technico-Commerciaux (h/f) Nouvelle-aquitaine

« RÉUSSIR » EST NOTRE OBJECTIF COMMUN !

BCS France sa, acteur leader depuis 35 ans sur le marché du traitement, de l'isolation et l'amélioration de l'habitat grâce à une implantation de 10 établissements régionaux, comptant 250 collaborateurs qui réalisent 17 M€ de chiffre d'affaires.

Notre plan de développement 2014 rend nécessaire la création de nouveaux postes :

Attaché(e)s Technico-Commerciaux (h/f)

Votre mission :

Après une formation rémunérée, à nos produits et services, vous prospectez et développez une clientèle de propriétaires.

Vous serez appuyé(e) dans votre travail par la notoriété de l'entreprise, des outils d'aide à la vente adaptés, des partenariats et des agréments importants, mais aussi par une équipe de professionnels.

Rendez-vous obtenus par travail du fichier de votre secteur.

Votre Profil :

Quelle que soit votre expérience dans la vente, rejoignez-nous !

Vous êtes sérieux(se), motivé(e), déterminé(e).

Conditions d'emploi :

Contrat CDI

Rémunération : Attrayante !

Basé(e)s sur BAYONNE (64)

Nous offrons de rapides perspectives d'évolution et une formation continue vers le poste de Chef des ventes, selon vos capacités, et expérience.

Référence

15010809012

Date de publication

08/01/15

Entreprise

Bcs France

Région

Nouvelle-aquitaine

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI