



Commercial h/f Ref CAEE/SP
France

*Clientèle d'entreprises gros oeuvre du bâtiment
Secteur Est (Alsace-Lorraine, Franche-Comté et Champagne Ardennes)*

Avec 1 200 personnes, 19 sites de production en France, 13 agences et dépôts et un CA de 300 millions d'euros, notre groupe est numéro 1 français des systèmes constructifs et construit chaque jour un nouvel avenir.

Commercial h/f Ref CAEE/SP

Votre mission :

Afin de renforcer l'équipe en place au sein de la Direction Commerciale Régionale Est, vous menez une démarche commerciale active auprès des entreprises, des majors du bâtiment et des bureaux d'études structures afin de proposer les solutions techniques les plus pertinentes et de développer la prescription des produits KP1.

Avec l'appui de la cellule étude de prix et du bureau d'études interne d'exécution, vous assurez le suivi commercial, technique, administratif et financier des affaires jusqu'à la livraison des produits et la réalisation des travaux.

Votre Profil :

Idéalement de formation bâtiment et/ou génie civil (bac + 2) ou ingénieur, vous disposez d'une expérience significative de 5 à 10 ans en service commercial, en entreprise générale gros oeuvre ou bien en bureau d'études structure béton dans le secteur du bâtiment.

De tempérament dynamique, vous êtes fait pour intégrer un groupe leader dans son domaine au sein duquel les possibilités d'évolution sont réelles.

Vous souhaitez donner une nouvelle dimension à votre parcours ? C'est le moment de rejoindre une équipe dynamique.

Nous vous donnons les moyens de développer votre savoir-faire avec une large autonomie.

Poste à pourvoir immédiatement.

Conditions d'emploi :

Pour bâtir votre avenir ensemble, merci d'adresser votre candidature (lettre, CV et prétentions), sous réf. CAEE/SP

Référence

15011310240

Date de publication

13/01/15

Entreprise

Kp1

Région

France

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI