



Technico-commercial abris de stockage H/F Ref 1018040 France

Notre client, PME industrielle leader sur son marché, a développé un concept d'abris modulaire qui s'adapte à de multiples fonctions et utilisations dans les secteurs Agricole, BTP, Industriel et les Services.

Pour accompagner sa croissance, il recrute un(e) :

Technico-commercial abris de stockage H/F Ref 1018040

Votre mission :

Rattaché au Chef des ventes à qui vous reportez votre activité, vous assurez le développement de votre portefeuille client par une prospection intense.

Votre périmètre comprend 7 départements (58 71 01 69 39 89 21). La vente se fait en direct et en cycle court.

Vous proposez des équipements "clé en main" et assurez le suivi des projets.

Vous apportez votre expertise technique et commerciale dans la négociation et la concrétisation des affaires (définition du cahier des charges, élaboration des devis...) avec l'appui des équipes R&D, Production, Marketing et Travaux.

Votre Profil :

Titulaire du Bac +2 minimum, vous justifiez d'une première expérience réussie dans la vente directe.

Personne de terrain, vous êtes dotée d'une aisance relationnelle, d'une capacité d'adaptation et d'organisation.

Vous avez un esprit de conquête et de services, un sens du résultat et êtes autonome et disponible. De nombreux déplacements sont à prévoir.

La rémunération proposée est attractive. Pour ce poste en Home Office, le candidat réside sur le secteur.

Conditions d'emploi :

Localité: France

Votre périmètre comprend 7 départements (58 71 01 69 39 89 21).

Salaire: de 21 à 40 Keuros

Référence

15011414300

Date de publication

14/01/15

Entreprise

Hays Executive

Région

France

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI