



## Technico-Commercial H/F

Pays-de-la-loire

*Groupe régional indépendant, dynamique, respectueux des valeurs humaines spécialisé dans le négoce et la production de produits pour le bâtiment, situé dans la région du Pays de la Loire (49), recherche dans le cadre de son développement un(e) :*

### Technico-Commercial H/F

#### Votre mission :

Vous assurerez le développement et le suivi des ventes de nos produits en prospectant et fidélisant une clientèle de professionnels du bâtiment sur les pays de Loire.

De ce fait vous aurez pour principales missions :

- Créer le portefeuille clients en menant des actions de vente, et de suivi auprès de l'ensemble des acteurs du secteur.
- Gérer un portefeuille de clients varié
- Entretenir une relation de partenariat et de conseil auprès des clients
- Appliquer la politique commerciale et marketing de l'entreprise en veillant à véhiculer l'image et les valeurs de l'entreprise
- S'assurer de la satisfaction totale, permanente et durable des clients, en entretenant un excellent relationnel.
- Assurer un reporting de l'activité terrain.
- Atteindre les objectifs à la fois quantitatifs liés aux objectifs et qualitatifs liés à la qualité de la relation avec les différents partenaires.

#### Votre Profil :

De formation Bac +2 type BTS technico-commercial, vous justifiez d'une expérience significative sur un poste similaire.

Autonome, organisé, sens relationnel, capacité à décider rigueur et esprit d'équipe sont les qualités indispensables pour réussir votre mission au service d'une entreprise qui vous donne les moyens de vos ambitions et vous offre de réelles perspectives d'avenir.

#### Conditions d'emploi :

Type de contrat : CDI

Poste basé à Pays de la Loire (49)

Rémunération : à définir selon profil - Fixe +variable + prime d'objectif

Avantages : voiture de fonction + téléphone portable + ordinateur.

#### Référence

15012209010

#### Date de publication

22/01/15

#### Entreprise

Entreprise De Production De Produits Pour Le Bâtiment

#### Région

Pays-de-la-loire

#### Ville

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI