



Technico commercial / Chargé d'Affaires Bardage H/F Grand-est

Le GROUPE SALMON est une entreprise reconnue pour ses travaux d'isolation, d'Habillage de façades, de maçonnerie, de ravalement, de peinture et Vitrail d'art.

Le groupe SALMON est constitué de 200 personnes et est basé à Woippy (57).

Le service bardage (25 personnes environ) fait partie de ce groupe.

Autres service :

isolation le particulier avec des commerciaux...

Isolation et ravalement des grands travaux...

TCE pour l'entreprise ARDIZIO

Le service Vitraux d'Arts ...

OMNILOCA pour le service montage des échafaudage 20 000 m2...

Agence de Neuilly Plaisance...

Agence de Champigneulle près de Nancy...

Agence de Mondorf les Bains au Luxembourg...

CA. 20 000 000€/an du groupe

CA. 5 000 000€/an pour le bardage

Concernant le service bardage, il y a un B.E. propre, un conducteur de travaux, chef de chantier principale (expérience 37 ans), chef de chantiers, chefs d'équipes, et des compagnons.

Nous faisons tous types de bardage principalement en bâtiment(ce terme ne convient pas bien , il faudrait dire plutôt habillage de façade) ...

Qualification QUALIBAT la plus haute : 3813 technicité supérieure

Pour son département Bardage, nous recherchons aujourd'hui un(e) :

Technico commercial / Chargé d'Affaires Bardage H/F

Votre mission :

Sous l'autorité de M. Thierry GROOS, Directeur du département Bardage, vous serez impliqué dans les projets suivants :

COMMERCIAL :

- Suivi du C.A.
- Sélection des appels d'offres.
- Vérification des métrés
- Vérification des prix des fournisseurs.
- Établissement des prix pour appels d'offres / Devis
- Suivi et négociation avec les clients

GESTION :

- Établissement des situations, facturations mensuelles
- Suivi du tableau de bord des chantiers et analytique en collaboration avec la Production
- Suivi des encaissements, agir afin de rentrer l'argent
- Perspectives du CA, planification

SOUS-TRAITANTS :

Référence

15012218010

Date de publication

22/01/15

Entreprise

Groupe Salmon

Région

Grand-est

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

- Choix des Sous-traitants.
- Suivre les relations avec les sous-traitants

S.A.V. / LITIGES / CONTENTIEUX :

- Analyse et suivi des litiges
- Associer l'avocat pour les questions juridiques et contentieux

DISCUSSION SUR DIVERS PROJETS POUR LA PROGRESSION DE L'ENTREPRISE :

- Avec argumentaire technique et financier

Votre Profil :

- De formation Bac + 2 à Bac +5, avec une expérience significative Bâtiment ou DUT/BTS avec une longue expérience Bâtiment, vous maîtrisez le marché du bardage et les différents produits y afférents (pierre, bois, métallique, composite, pierre reconstituée, terre cuite, etc...) ainsi que l'ITE et la Couverture.

- Vous avez un véritable sens technique et commercial et des compétences relationnelles aiguës.

- Minutieux, vous êtes capable de faire le chantier dans votre tête avant la remise de l'offre

- Disponible et dynamique, vous avez le sens de la planification et de l'initiative

salmon2.jpg

Conditions d'emploi :

Poste CDI basé au siège à Woippy (57)

Statut ETAM et à long terme CADRE

Chantiers dans le Grand Est de la France (Ile de France également)

Rémunération : 35 000euros par an

Avantages : véhicule de fonction, ordinateur portable, téléphone portable, un bureau au siège à Woippy