

*La société Normaclo-Bosmy fabrique et conçoit une gamme innovante de clôtures et de portails manuels et motorisés dans toute la France.*

*Nous recherchons un(e) :*

### TECHNICO-COMMERCIAL(E) H/F Ref TJOB689290-8949822

#### **Votre mission :**

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, votre mission sera de développer le chiffre d'affaires de votre portefeuille clients grâce à de la prospection active sur le secteur géographique qui vous sera confié, soit le 77/93.

Vous fidélisez vos clients grâce à votre accompagnement et à l'aspect conseil que vous apportez à la relation.

Vous êtes en mesure de commercialiser les produits sans pose auprès des Cloturistes, Motoristes, Paysagistes, industries, etc., mais également de vendre les produits avec pose auprès d'une clientèle telle que les collectivités, entreprises générales, bailleurs sociaux, etc.

Vous réalisez les chiffrages et cas de pose, les relevés de cotes, ainsi que les suivis des travaux jusqu'à la réception des ouvrages.

Votre action en adéquation avec la politique commerciale de l'entreprise doit permettre de développer et de renforcer notre positionnement.

Vous travaillerez en collaboration avec un(e) Assistant(e) Commercial(e) qui sera situé(e) au siège de l'entreprise dans le 27.

De manière régulière, vous assurez le reporting auprès de votre responsable hiérarchique direct.

Cette description prend en compte les principales responsabilités ; elle n'est pas limitative.

#### **Votre Profil :**

De formation commerciale ou technique, vous avez une expérience d'au moins 3 ans en tant que Technico-Commercial(e) terrain, acquise exclusivement dans l'environnement de la clôture.

Vous êtes professionnel(le), dynamique, autonome et réactif(ve). Vous souhaitez intégrer une PME innovante et en plein développement, aux valeurs familiales.

Vous avez l'habitude de travailler en home-office.

#### **Conditions d'emploi :**

Type de contrat: CDI  
Lieu: 94/77/91. 91000, FR  
Durée : Temps plein

#### **Référence**

15022514130

#### **Date de publication**

25/02/15

#### **Entreprise**

Page Personnel

#### **Région**

Île-de-france

#### **Ville**

#### **Secteur**

Services Commerciaux

#### **Type de contrat**

- Temps plein  
- CDI

