



## TECHNICO COMMERCIAL H/F

Île-de-france

*Leader sur le marché de l'isolation thermique et protection contre l'incendie, nous accompagnons nos clients Groupes, promoteurs immobiliers, entreprises gros oeuvre, architectes et institutionnels en leur apportant une expertise et un savoir-faire reconnus depuis plus de 20 ans en France.*

*Dans le cadre de notre développement, nous recherchons pour notre entreprise (35 collaborateurs) située à Argenteuil (95), notre :*

### TECHNICO COMMERCIAL H/F

#### **Votre mission :**

Rattaché au Directeur Commercial, vos missions seront les suivantes :

- Développement d'une clientèle existante et prospection de nouveaux comptes, en IDF.

Vous vous appuyerez sur notre expertise technique solide et nos solutions reconnues depuis plus de 20 ans sur notre secteur.

- Réponse aux appels d'offres, en collaboration avec notre Service technique,
- Rédaction des devis,
- Etablissement des plans d'exécution,
- Notes de calculs thermiques,
- Pilotage du chantier, respect du délai, en binôme avec le conducteur de travaux,
- Suivi des travaux en conformité des devis établis,
- Mise en place des solutions techniques nécessaires, après validation des différents Services.

Vous détectez les projets futurs, garants du développement de votre chiffre d'affaires, et dans une préoccupation permanente orientée satisfaction client .

#### **Votre Profil :**

Débutant ou confirmé, vous avez une première expérience en développement d'activités B to B et vous appréciez de travailler sur des projets techniques impliquant un bureau d'études, un service travaux avec lesquels vous formalisez vos offres.

De formation BTS en économie du Bâtiment ou BTS NRC avec une sensibilité technique pour le secteur du BTP, vous avez envie de rejoindre une entreprise à taille humaine et d'accompagner notre développement.

Votre aisance relationnelle, votre sens de l'organisation alliée à une forte réactivité seront des atouts essentiels pour réussir à ce poste.

Nous vous apporterons la formation nécessaire à votre intégration, au sein d'une entreprise jeune, familiale et en plein essor, dans un cadre de travail agréable.

#### **Conditions d'emploi :**

Contrat CDI

Rémunération : fixe + variable, selon profil.

Horaires : 39h (durée hebdomadaire 35h).

#### **Référence**

15030917060

#### **Date de publication**

09/03/15

#### **Entreprise**

Entib Isolation

#### **Région**

Île-de-france

#### **Ville**

#### **Secteur**

Services Commerciaux

#### **Type de contrat**

- Temps plein
- CDI

Notre positionnement de leader auprès de Groupes référents est un atout significatif pour développer votre activité et participer au développement de notre Groupe.

Avantages : tickets restaurants, mutuelle, primes et intéressement (ancienneté d'un an).  
Voiture de fonction (5 places, type polo), téléphone, ordinateur.