



## Attaché(e)s Technico-Commerciaux (h/f)

Pays-de-la-loire

**RÉUSSIR EST NOTRE OBJECTIF COMMUN !**

*BCS France sa, acteur leader depuis 35 ans sur le marché du traitement, de l'isolation et l'amélioration de l'habitat grâce à une implantation de 10 établissements régionaux, comptant 250 collaborateurs qui réalisent 17 M€ de chiffre d'affaires.*

*Notre plan de développement 2014 rend nécessaire la création de nouveaux postes :*

### Attaché(e)s Technico-Commerciaux (h/f)

#### Votre mission :

Après une formation rémunérée, à nos produits et services, vous prospectez et développez une clientèle de propriétaires.

Vous serez appuyé(e) dans votre travail par la notoriété de l'entreprise, des outils d'aide à la vente adaptés, des partenariats et des agréments importants, mais aussi par une équipe de professionnels.

Rendez-vous obtenus par travail du fichier de votre secteur.

#### Votre Profil :

Quelle que soit votre expérience dans la vente, rejoignez-nous !

Vous êtes sérieux(se), motivé(e), déterminé(e).

#### Conditions d'emploi :

Contrat CDI

Rémunération : Attrayante !

Basé(e)s sur NANTES (44)

Nous offrons de rapides perspectives d'évolution et une formation continue vers le poste de Chef des ventes, selon vos capacités, et expérience.

#### Référence

15031211184

#### Date de publication

12/03/15

#### Entreprise

Bcs France

#### Région

Pays-de-la-loire

#### Ville

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein  
- CDI