CONSULTANT TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Île-de-france

Référence
15040908483

Date de publication
09/04/15

Entreprise
Easy's-expert En Recrutement

Région
Île-de-france

Ville

Secteur
Services Commerciaux

Type de contrat
- Temps plein
- Intérim

Vous êtes ambitieux, opiniâtre, rigoureux et autonome.

Rejoignez une entreprise jeune et à taille humaine ! Nous vous proposons de partager notre développement dans le cadre de l'ouverture de nos prochaines agences programmées dans toutes les grandes agglomérations françaises pour 2015.

Easy's est un Cabinet de Recrutement & une Agence de Travail Temporaire \\\\\"Hautes Compétences\\\\\". Spécialisé dans les métiers du Bureau d'Etudes et de l'Ingénierie, il apporte à ses clients des solutions en conseil, assistance technique et délégation de personnel.

Crée en 2001, Easy's intervient dans plusieurs pôles d'activités industriels.(Architecture, Bâtiment, Environnement, Génie Climatique, Génie Electrique, Génie Mécanique, Installation d'Usines, Travaux Publics, Chaudronnerie, Tuyauterie, VRD.)

Dans le cadre de la poursuite de notre développement, nous recherchons :

CONSULTANT TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Votre mission :

En équipe et sous la responsabilité d'un responsable de pôle vous aurez en charge le développement d'un portefeuille clients ainsi que sa fidélisation en intérim et en placement.

Véritable acteur de votre business unit, vous négociez, vous vendez, et vous recrutez afin de participer à son développement.

VOS TÂCHES SERONT :

Développement de votre portefeuille client à travers des actions régulières de prospection téléphonique. (Présentation du groupe Easy's, détection des besoins, prise de commandes...)

- Prise de Rendez-vous et rencontres de vos prospects et clients
- Gestion de la diffusion d'offres d'emploi de différents supports (jobboards...)
- Le recrutement (sourcing, entretien téléphonique, entretien physique,...)
- Placement et suivi de l'intégration du personnel recruté et délégué
- Négociation salariale et commerciale avec vos clients et vos candidats
- Management et coaching des candidats en poste
- Fidélisation / développement et sécurisation des relations clients/candidats

Vous êtes force de proposition dans le développement de notre service en remontant à la production et à la direction générale les remarques et les problématiques de votre parc client et candidats

Pour accompagner votre réussite, nous mettrons à votre disposition des outils de pointe et d'important moyen de communication dans un cadre de travail valorisant et une ambiance dynamique et professionnelle issue de 11 années d'expérience dans le domaine des Ressources Humaines et la délégation de personnels.

Votre Profil :

Vous êtes un technico-commercial, un commercial confirmé dans le secteur du BTP ou

même un professionnel du secteur BTP : CONSULTANTS INTERIM ...RECRUTEMENT EN BATIMENT ....BTP .... CLIMATISATION ....CHAUFFAGE ....ELECTRICITE ...BUREAU D'ETUDES....

De formation supérieure type Bac+3/5 en école de commerce, école d'ingénieur ou autodidacte vous justifiez d'une première expérience de 6 mois minimum acquise au sein d'une société de travail temporaire ou d'un cabinet de recrutement.

Dynamique, positif, doté d'un bon relationnel, vous êtes une personne de challenge et souhaitez relever des défis.

Conditions d'emploi :

Poste à plein temps à pourvoir immédiatement en CDI
Lieu de travail : Paris 9ème

Déplacements à prévoir dans le cadre de la prospection client.

Rémunération : SALAIRE ATTRACTIF (FIXE + COMMISSIONS VARIABLES EN FONCTION DE LA MARGE REALISEES + PRIMES OBJECTIF)
Avantages : MOBILE ET VOITURE