

Filiale d'un Groupe international, notre client est le leader européen de grès cérame.

Dans le cadre de son développement, nous recrutons un(e)

Ingénieur-Commercial(e) Prescription h/f Ref TJOB699820-10113815

Votre mission :

En tant que Commercial(e) Prescription, vous avez pour principale mission la commercialisation des différentes gammes de produits de la société.

A ce titre, votre mission s'articule autour des axes suivants :

- Assurer le développement des ventes sur votre secteur (Paris/Ile-de-France)
- Entretenir puis développer votre portefeuille clients professionnels,
- Promouvoir la marque et les différents produits auprès de votre réseau de prescripteurs (Architectes, bureau d'études, Maîtres d'ouvrage, entrepreneurs...),
- Apporter une solution technique personnalisée à chaque client,
- Assurer un reporting quotidien de votre activité.

Cette description prend en compte les principales responsabilités ; elle n'est pas limitative.

Votre Profil :

De formation supérieure, vous avez une expérience commerciale significative dans la vente de matériaux de construction dans le second oeuvre.

Doté(e) d'un fort tempérament commercial, vous avez un goût prononcé pour le terrain et disposez également d'une réelle aisance relationnelle face à différents types d'interlocuteurs.

Un niveau d'anglais correct est indispensable.

Vous avez la volonté d'intégrer un nouveau projet qui vous donne les moyens de vos ambitions et qui vous offre de réelles perspectives d'évolution.

Conditions d'emploi :

CDI - Temps plein

Type de contrat : CDI

Localisation : Paris - 75

Référence

15062217460

Date de publication

22/06/15

Entreprise

Page Personnel

Région

Île-de-france

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI