



## COMMERCIAL SEDENTAIRE H/F

Ile-de-france

*Créée en 2008, GEO Partager La Croissance (GEO PLC) est un acteur incontournable dans la valorisation des Economies d'énergies. Se positionnant au coeur du dispositif des Certificats d'économie d'énergie, GEO PLC a pour valeur d'assurer un meilleur partage des ressources énergétiques aujourd'hui et demain.*

*Pour accompagner notre fort développement, nous souhaitons renforcer nos équipes en recrutant un(e) :*

### COMMERCIAL SEDENTAIRE H/F

#### **Votre mission :**

Le travail consistera en un suivi des clients avec notamment un développement intensif des relations, en particulier auprès des prospects sur l'ensemble du territoire français.

Une grande capacité d'initiative dans la construction de la relation client est nécessaire, ainsi qu'une grande autonomie dans la gestion du plan d'actions commerciales.

Le reporting hebdomadaire sera directement adressé au Directeur des ventes.

#### **Votre Profil :**

De formation supérieure, plutôt orientée vers le commerce, vous justifiez d'une expérience de 2 à 3 ans dans le domaine.

Une bonne capacité dans la perception des problèmes techniques, un sens aigu de la gestion du relationnel, la compréhension de la satisfaction du client, le tout allié à un caractère entreprenant et combatif est indispensable.

Une bonne pratique de management des risques et opportunités dans la négociation commerciale est important.

#### **Conditions d'emploi :**

Contrat : CDI

Poste basé à Paris 9ème.

#### **Référence**

15080610207

#### **Date de publication**

06/08/15

#### **Entreprise**

Geo Plc

#### **Région**

Ile-de-france

#### **Ville**

#### **Secteur**

Services Commerciaux

#### **Type de contrat**

- Temps plein  
- CDI