



COMMERCIAL B TO B H/F

Rhône-alpes

BTP Rhône recrute dans le cadre de son accroissement d'activité, un(e) :

COMMERCIAL B TO B H/F

Votre mission :

Intégré(e) à l'équipe existante, il (elle) devra optimiser la démarche développement en respectant les objectifs fixés et en proposant des actions innovantes permettant de les atteindre ou de les dépasser.

Sous la responsabilité du secrétariat général, il (elle) aura pour mission de :

- développer le nombre d'entreprises adhérentes,
- les fidéliser

Votre Profil :

Formation minimale bac + 2 (type BTS Négociation et Relation Client -NRC, Management des Unités Commerciales -MUC, ...)

Idéalement, expérience souhaitée de 2 ans minimum dans la vente de prestations en B to B

La connaissance du BTP sera un plus

- Vous aimez la prospection et le challenge.
- Votre expérience a confirmé vos qualités relationnelles ainsi que votre sens de l'écoute
- Permis de conduire EXIGÉ
- Curieux (se) et force de propositions, vous être capable de travailler en utilisant des indicateurs de performance et de reporter vos résultats dans un esprit d'analyse.

C'est un poste de terrain.

Vous êtes essentiellement en prospection clientèle et concrétisation d'adhésion, après avoir pris, dans la plupart des cas, vous même vos RDV.

Nous attendons un candidats (e) motivé (e), aimant travailler de façon autonome, ayant une bonne dose de persuasion et d'enthousiasme, convaincu (e) de sa mission, motivé (e) par ses objectifs, et adhérant aux valeurs de notre Fédération.

Conditions d'emploi :

CDI // renforcement de l'équipe actuelle.

Rémunération : fixe (25270 euros sur 13,3 mois) + commissionnement (salaire motivant).

Véhicule, téléphone portable, iPad, Ordinateur portable + Mutuelle

Restaurant d'entreprise

Poste basé dans le Rhône Alpes.

Avantages type CE (bons d'achats, loisirs, participation vacances, aides financières activités enfants, événements familiaux, etc)

Référence

15091612410

Date de publication

16/09/15

Entreprise

Btp Rhone

Région

Rhône-alpes

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

