



## Technico commercial / Chargé d'Affaires Bardage H/F Grand-est

*Le GROUPE SALMON est une entreprise reconnue pour ses travaux d'isolation, d'Habillage de façades, de maçonnerie, de ravalement, de peinture et Vitrail d'art.*

*Le groupe SALMON est constitué de 200 personnes et est basé à Woippy (57).*

*Le service bardage (25 personnes environ) fait partie de ce groupe.*

*Autres service :*

*isolation le particulier avec des commerciaux...*

*Isolation et ravalement des grands travaux...*

*TCE pour l'entreprise ARDIZIO*

*Le service Vitraux d'Arts ...*

*OMNILOCA pour le service montage des échafaudage 20 000 m2...*

*Agence de Neuilly Plaisance...*

*Agence de Champigneulle près de Nancy...*

*Agence de Mondorf les Bains au Luxembourg...*

*CA. 20 000 000€/an du groupe*

*CA. 5 000 000€/an pour le bardage*

*Concernant le service bardage, il y a un B.E. propre, un conducteur de travaux, chef de chantier principale (expérience 37 ans), chef de chantiers, chefs d'équipes, et des compagnons.*

*Nous faisons tous types de bardage principalement en bâtiment( ce terme ne convient pas bien , il faudrait dire plutôt habillage de façade) ...*

*Qualification QUALIBAT la plus haute : 3813 technicité supérieure*

*Pour son département Bardage, nous recherchons aujourd'hui un(e) :*

### **Technico commercial / Chargé d'Affaires Bardage H/F**

#### **Votre mission :**

Sous l'autorité de M. Thierry GROOS, Directeur du département Bardage, vous serez impliqué dans les projets suivants :

#### **COMMERCIAL :**

- Suivi du C.A.
- Sélection des appels d'offres.
- Vérification des métrés
- Vérification des prix des fournisseurs.
- Établissement des prix pour appels d'offres / Devis
- Suivi et négociation avec les clients

#### **GESTION :**

- Établissement des situations, facturations mensuelles
- Suivi du tableau de bord des chantiers et analytique en collaboration avec la Production
- Suivi des encaissements, agir afin de rentrer l'argent
- Perspectives du CA, planification

#### **SOUS-TRAITANTS :**

#### **Référence**

15100809015

#### **Date de publication**

08/10/15

#### **Entreprise**

Groupe Salmon

#### **Région**

Grand-est

#### **Ville**

#### **Secteur**

Services Commerciaux

#### **Type de contrat**

- Temps plein
- CDI

- Choix des Sous-traitants.
- Suivre les relations avec les sous-traitants

**S.A.V. / LITIGES / CONTENTIEUX :**

- Analyse et suivi des litiges
- Associer l'avocat pour les questions juridiques et contentieux

**DISCUSSION SUR DIVERS PROJETS POUR LA PROGRESSION DE L'ENTREPRISE**

:

- Avec argumentaire technique et financier

**Votre Profil :**

- De formation Bac + 2 à Bac +5, avec une expérience significative Bâtiment ou DUT/BTS avec une longue expérience Bâtiment, vous maîtrisez le marché du bardage et les différents produits y afférents (pierre, bois, métallique, composite, pierre reconstituée, terre cuite, etc...) ainsi que l'ITE et la Couverture.

- Vous avez un véritable sens technique et commercial et des compétences relationnelles aiguës.
- Minutieux, vous êtes capable de faire le chantier dans votre tête avant la remise de l'offre
- Disponible et dynamique, vous avez le sens de la planification et de l'initiative

salmon2.jpg

**Conditions d'emploi :**

Poste CDI basé au siège à Woippy (57)  
Statut ETAM et à long terme CADRE

Chantiers dans le Grand Est de la France (Ile de France également)

Rémunération : 35 000euros par an

Avantages : véhicule de fonction, ordinateur portable, téléphone portable, un bureau au siège à Woippy