



Développeur commercial couverture industrielle H/F (quart Nord/Est de la France) France

Entreprise à taille humaine, filiale d'un groupe leader national en prestations enveloppe du bâtiment, nous réalisons le négoce de matériaux (panneaux isolants) et accessoires pour la couverture industrielle.

Afin de renforcer notre présence et le soutien de nos clients et partenaires sur le quart Nord Est de la France nous recherchons un :

Développeur commercial couverture industrielle H/F (quart Nord/Est de la France)

Votre mission :

Rattaché au Directeur de la société vous développez avec une grande autonomie une activité de prescription et de vente sur le quart nord-est (Ile de France comprise) de solutions de couverture industrielle (panneaux isolants acier et aluminium, laine de roche, PSE, PU,...).

Votre mission consiste à assurer la croissance du chiffre d'affaires auprès d'un portefeuille de grossistes négociants spécialisés et aussi et surtout plus particulièrement auprès de clients entreprises (applicateurs, clients finaux).

Vous opérez sur une vaste région qui offre d'importantes perspectives de développement pour nos solutions innovantes et compétitives.

Votre Profil :

De formation supérieure commerciale et/ou technique (construction métallique, enveloppe du bâtiment) vous avez acquis une expérience significative dans le négoce bâtiment au contact direct de clients applicateurs sur ce type de solutions.

En poste dans la région, vous êtes idéalement aujourd'hui Technico-Commercial chez un négociant ou fabricant de panneaux isolants pour la couverture industrielle.

Vos connaissances techniques en solutions d'isolation et dans le domaine de l'étanchéité de toitures industrielles garantissent votre crédibilité.

Homme de terrain vous avez démontré vos capacités à opérer avec une grande autonomie et un fort esprit d'initiative, qualités indispensables pour ce poste en home office.

De nombreux déplacements sont à prévoir.

Rigueur, dynamisme et excellent relationnel sont d'autres qualités indispensables pour réussir à ce poste.

Conditions d'emploi :

Basé dans le quart Nord/Est de la France

Statut cadre

Niveau de rémunération : 40 à 50k

Merci d'adresser votre candidature sous la réf 5609/9 par e-mail (format Pdf) ou à URVIKA - 112 rue de Paris 92100 BOULOGNE BILLANCOURT ou sur notre site

Référence

15111915300

Date de publication

19/11/15

Entreprise

Urvika - Nk Conseil

Région

France

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

