

Le Groupe NORSUD est le leader français dans le domaine de la fermeture industrielle et des équipements de sécurité autour des quais de chargement.

Il réalise la fabrication, la commercialisation, l'installation et la maintenance d'une large gamme de solutions techniques dédiées à l'industrie et au secteur de la logistique.

Le groupe compte 160 collaborateurs et bénéficie d'une implantation nationale

Groupe dynamique, visionnaire et à taille humaine, recherche, un(e) :

Chargé d'affaires H/F

Votre mission :

promouvoir et vendre notre gamme de solutions techniques sur les départements 38, 01, 73, 74, 39 et 21.

Rattaché au responsable des ventes auquel vous rapporterez, vous êtes en charge :

- Promouvoir et commercialiser l'ensemble de la gamme de solutions (fermetures industrielles, équipements de quais, produits de sécurité et d'ergonomie, contrats d'entretien ...).
- Prospecter de nouveaux clients à fort potentiel avec l'aide du service marketing,
- Assurer la gestion et le suivi d'un portefeuille clients avec l'appui de la cellule grands comptes,
- Analyser les besoins et apporter une solution technique adaptée
- Rédiger les offres de prix en incluant les notions de conseils et de valeur ajoutée
- Négocier l'offre commerciale avec les différents interlocuteurs,
- Transmettre le dossier finalisé à la cellule technique pour le suivi de la partie mis en oeuvre.
- Assurer le suivi financier des comptes clients travaillés.

Votre Profil :

Vous êtes de formation initiale technique avec au moins 3 ans d'expérience dans la vente aux industries, vous souhaitez confirmer cette dernière en intégrant une entreprise à fort potentiel de croissance.

Véritable développeur commercial, vous apportez une dimension de conseil à vos clients et votre capacité d'écoute, de négociation et de conclusion vous permettent d'analyser et de mener les affaires jusqu'à leur terme.

Vous savez travailler seul, avec une grande autonomie.

Vous possédez le goût du terrain et vos qualités de gestionnaire vous permettront d'assurer la rentabilité des projets.

La maîtrise de la lecture de plan dans le secteur du bâtiment serait un plus.

Conditions d'emploi :

Poste basé dans le 69 idéalement 38

Référence

15120412040

Date de publication

04/12/15

Entreprise

Norsud

Région

Auvergne-rhone-alpes

Ville

Secteur

Ingénierie

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Type de contrat : CDI

Lieu de rattachement : Taluyers

Salaire brut annuel entre 35 et 40 Keuros selon expérience