



TECHNICO-COMMERCIAL en MENUISERIE H/F

Occitanie

SONIMEN, faisant partie du réseau Univerture, est le leader spécialiste de la menuiserie depuis plus de 7 ans à Nîmes.

Notre magasin s'est agrandi (1500 M2 de showroom) et déplacé en mars dernier, pour accueillir désormais un nouvel espace dédié à l'univers de la cuisine ainsi qu'un espace sol avec les parquets et les sols stratifiés.

Passionné par son métier, la menuiserie SONIMEN accorde une grande importance à la qualité de ces produits. En effet, notre succès passe avant tout par la satisfaction et le plaisir de l'ensemble de nos clients.

SONIMEN se démarque par sa gamme large et variée. En effet, nous proposons : des fournitures et des installations de fenêtres (fenêtre PVC, Aluminium, Bois), portes d'entrée, volets et bien d'autres...

Chacune de nos réalisations résultent d'une alchimie entre les envies des clients et notre capacité de création et de réalisation. SONIMEN, fait partie d'un groupe régional d'achat (Univerture) ayant mis en place de forts partenariats fournisseurs afin de proposer des produits de grande qualité à des prix battant toute concurrence!

Nous recherchons un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL en MENUISERIE H/F

Votre mission :

- Entretien d'une clientèle existante
- Enveloppement d'une nouvelle clientèle professionnelle et particuliers
- VENDRE les produits de la gamme suivant notre stratégie commerciale
- Participation active dans nos opérations commerciale et de communication dans l'année
- Assurer un rapport hebdomadaire au dirigeant des dossiers en prévision de prospection et de vente

TECHNIQUE ET ADMINISTRATION :

- Suivre le bon déroulement des chantiers jusqu'à l'entière satisfaction du client
- Transmission des dossiers techniques avec rigueur et professionnalisme
- Assurer le suivi des encaissements suivant les conditions générales de vente

Votre Profil :

- Commercial ayant de l'expérience dans le secteur de la menuiserie ou du négoce de menuiserie
- Extrêmement motivé et ayant un attrait pour la performance personnelle
- Esprit d'équipe
- Compréhension avancée des stratégies d'entreprise
- Maîtrise des techniques de vente avancées
- Maîtrise des outils informatiques et bureautiques : ProDevis, Microsoft Office, Emails
- Présentation sérieuse et éloquent
- Habilités naturelles à la relation client

Référence

15122810420

Date de publication

28/12/15

Entreprise

Sonimen

Région

Occitanie

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Conditions d'emploi :

- Salaire : Entre 1800 et 2000 euros / mois + Commission + Primes ponctuelles + Primes objectifs
Négociable et évolutif suivant performances et compétences.

- Localisation : Secteur de Nîmes (30)

Avantage(s) :

- Mutuelle
- Véhicule personnel
- Formation
- Prévoyance