



Chargé d'affaires Couverture Bardage Etanchéité H/F

Hauts-de-france

Depuis plusieurs dizaines d'années nous sommes leader en prestations de couverture et bardage métallique, étanchéité béton et bac acier, isolation dans le domaine de l'immobilier tertiaire et industriel et pour certains ouvrages de génie civil.

L'implantation régionale de nos agences autonomes nous permet d'être au contact des clients pour un suivi optimal des chantiers depuis la phase d'étude jusqu'à leur achèvement.

Nous recherchons pour plusieurs de nos agences un :

Chargé d'affaires Couverture Bardage Etanchéité H/F

Votre mission :

Rattaché au Responsable d'Agence, vous êtes le garant du développement commercial de l'agence pour la vente de chantiers/lots neuf ou réhabilitation d'enveloppe de bâtiments industriel, commercial, tertiaire et certains ouvrages de génie civil.

Vous opérez avec une grande autonomie pour mener à bien les missions suivantes:

- Détecter de nouveaux projets, référencer, répondre aux appels d'offres auprès des prestataires Maitrise d'Ouvrage, Maitrise d'oeuvre, Entreprises générales et contractants généraux,
- Développer le business par des actions de prospection ciblées,
- Définir les budgets et les choix techniques pour les projets clients, chiffrer et négocier les projets, réaliser les métrés,
- Travailler en étroite collaboration avec le bureau d'études et l'exploitation de l'agence,
- Veiller au lancement des chantiers et assister les responsables travaux,
- Garantir la qualité de la relation client et sa satisfaction à toutes les étapes du chantier,

Votre Profil :

De formation technique supérieure, vous possédez une expérience de plusieurs années dans la vente de projets en couverture bardage étanchéité industrielle ou en charpente métallique.

Vous possédez une très bonne connaissance du tissu économique régional et disposez d'un réseau établi de partenaires/clients pour le développement business de cette activité.

Vous souhaitez donner une nouvelle dimension à votre carrière avec plus d'autonomie et de responsabilité de développement business au sein d'une structure souple et réactive.

Immédiatement opérationnel vous êtes rompu à la relation client auprès de prestataires en maîtrise d'ouvrage, maîtrise d'oeuvre et entreprises générales.

Idéalement vous êtes passé par la conduite de travaux ou les études en enveloppe du bâtiment.

Vous êtes ambitieux et possédez un fort tempérament de développeur commercial.

Conditions d'emploi :

Nous vous proposons une rémunération très attractive basée sur une partie fixe complétée de commissions par chantier et d'une participation au bénéfice de l'agence

Référence

16012512390

Date de publication

25/01/16

Entreprise

Urvika - Nk Conseil

Région

Hauts-de-france

Ville

Secteur

Ingénierie

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

ainsi qu'une voiture de fonction.

Merci d'adresser votre candidature sous la réf 5554/9 par e-mail (format Pdf) ou par courrier à URVIKA - 112 rue de Paris 92100 BOULOGNE BILLANCOURT ou sur notre site www.urvika.com