



TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Île-de-france

Depuis 1985, BLACK SUN est la référence en matière de protection solaire destinée au secteur de l'habitat, de l'aéronautique et de l'automotive.

A la pointe de la technologie, BLACK SUN a su s'équiper des meilleurs outils de production pour atteindre un résultat optimum. Soucieux du détail et de l'excellence du produit, BLACK SUN est constamment à l'écoute du client ainsi qu'à la recherche de produits innovants et de qualité.

Désormais composés de deux sites de production: PARIS et LYON, BLACK SUN se voit donc dans la capacité de proposer une offre globale de protection solaire, c'est-à-dire de la conception à la réalisation de produits industriels haut de gamme et sur mesure.

> BLACK SUN PARIS est le leader français dans la transformation et la confection des tissus techniques pour les clients du milieu tertiaire, CHR et particuliers.

> BLACK SUN LYON se spécialise dans la fabrication et dans la confection de stores et de rideaux haut de gamme mais également dans les produits de décoration et d'ameublement intérieur.

> Nous sommes sensibles à la protection environnementale et l'ensemble de nos recherches en matière d'innovation technologique est établi en harmonie avec la norme RT2012.

C'est dans ce contexte que nous sommes aujourd'hui à la recherche pour BLACK SUN PARIS à Corbeil-Essonnes (91) d'un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Votre mission :

Rattaché au Directeur Commercial, vous êtes le véritable responsable de votre marché sur votre secteur et avez pour mission d'assurer le développement des ventes de stores intérieurs, de rideaux, et de stores extérieurs et pour cela votre rôle sera de :

- Démarcher et fidéliser les clients, développer le volume et les marges.
- Suivre grâce à une présence régulière et active sur le terrain les clients et les prospects.
- Gérer en toute autonomie les clients, depuis la définition des besoins jusqu'à la livraison en mettant en oeuvre un plan d'action approprié en fonction des besoins.
- Identifier et analyser les besoins des clients, élaborer et optimiser les offres, répondre aux demande de prix
- Assurer une veille permanente de la concurrence et du marché.
- Rechercher les meilleures applications et apporter son expertise, pour proposer les meilleures solutions techniques

Le poste est à pourvoir immédiatement et nécessitera une forte présence terrain et de nombreux déplacements en IDF.

Votre Profil :

H/F d'application, autonome, réactif et mobile, avec le sens et le gout de la négociation commerciale.

De formation technique, avec une expérience de 5 ans minimum dans le store, réussie et prouvée dans la vente de stores intérieur et extérieur, le candidat sera capable de

Référence

16041212085

Date de publication

12/04/16

Entreprise

Black Sun

Région

Île-de-france

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

répondre aux demandes de prix clients en étant réactif et précis.

Un profil d'ex-storiste ou ex-poseur serait tout à fait adapté

Conditions d'emploi :

Rémunération intéressante et évolutive en fonction de l'expérience : fixe + commissions
+ primes

Nous fournissons véhicule de fonction, PC portable, mobile.
Déplacements en IDF.