



COMMERCIAL H/F

Occitanie

Société intervenant dans toute l'Europe pour la construction et la vente d'engins spéciaux destinés à la construction et à la maintenance des réseaux caténaux.

Afin de développer son activité de ventes d'engins spéciaux de levage destinés la construction et la maintenance des lignes & réseaux électriques sur le territoire Français et éventuellement sur le Maghreb, nous recherchons un(e) :

COMMERCIAL H/F

Votre mission :

Le travail consistera en un suivi des clients avec notamment un développement intensif des relations, en particulier auprès des prospects sur l'ensemble du territoire français.

Une grande capacité d'initiative dans la construction de la relation client est nécessaire, ainsi qu'une grande autonomie dans la gestion du plan d'actions commerciales.

Le reporting hebdomadaire sera directement adressé au Directeur des ventes. La capacité à structurer le retour d'information sur les enquêtes de satisfaction clients, sur les informations stratégiques clients et concurrents, revêt une importance fondamentale.

L'intégration dans la société comprendra une formation à la connaissance des produits et services proposés.

Votre Profil :

De formation supérieure, plutôt orientée vers le commerce, vous justifiez d'une expérience de 2 à 3 ans dans le domaine de la vente d'engins de T.P, de matériels agricoles ou de la location d'engins de construction en général.

Une bonne capacité dans la perception des problèmes techniques, un sens aigu de la gestion du relationnel, la compréhension de la satisfaction du client, le tout allié à un caractère entreprenant et combatif est indispensable.

Une bonne pratique de management des risques et opportunités dans la négociation commerciale est important.

Une expérience de prospection sur le plan national, ainsi qu'un réseau relationnel acquis auprès des grands donneurs d'ordre dans le monde de la construction des lignes & réseaux électriques, représentent des plus évidents.

Enfin compte tenu de l'ouverture export de la société, la maîtrise courante de l'anglais est exigée et Allemand souhaitée.

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Poste basé à Montauban (82) mais une totale mobilité nationale et internationale est demandée.

La rémunération sera découpée en une part fixe sur la base d'un forfait brut annuel de 26 keuros (modulable en fonction du profil) et une part variable motivante, directement

Référence

16051713001

Date de publication

17/05/16

Entreprise

Neotec

Région

Occitanie

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

indexée sur le ratio résultats/objectifs.

Avantages : véhicule, téléphone mobile et PC portable.