

La société ANEVAS est une entreprise spécialisée dans l'aménagement d'intérieurs et rénovation de bureaux dans toute l'Ile de France depuis 2011. Dans son bilan il y a déjà plus de 150 projets menés à bien pour un chiffre total de plus de 5 M€.

La société a réuni une équipe d'experts dans le domaine du bâtiment.

Aujourd'hui ANEVAS continue son développement et recrute un(e) :

COMMERCIAL H/F

Votre mission :

- > Prospection et développement commercial en Ile de France
 - Développer un portefeuille de prospects et de clients afin de réaliser un niveau de ventes annuelles supérieures à 800 K€.
 - Développer des relations suivies avec les clients et les prescripteurs (architecte, décorateur etc.) afin de répondre à des procédures de gré à gré ou à des appels d'offres
 - Développer des relations de partenariats avec les acteurs du secteur immobilier
- > Négociation des affaires
 - Réceptionner et analyser le cahier des charges transmis par le client.
 - Mener les négociations commerciales avec le client potentiel en vue de conclure l'affaire.
- > Suivi commercial des affaires
 - Effectuer un suivi administratif et commercial et gérer les litiges clients et fournisseurs : suivi des livraisons de lots, de la facturation, organisation des relances clients/fournisseurs.
 - Garantir la qualité des prestations à chaque étape de la réalisation (études, réalisation des travaux) et veiller au respect des délais de livraison, des moyens et des conditions de prix prévues lors de la conclusion de l'affaire.
 - Gérer la prestation de service après-vente une fois la livraison des travaux effectuée et les réserves levées.
 - Assurer l'interface avec l'ensemble des parties prenantes de l'affaire : départements internes, les sous-traitants, les intervenants extérieurs et les clients tout au long de l'affaire.

Votre Profil :

Fort d'une expérience commerciale dans le secteur du bâtiment ayant déjà un portefeuille clients de professionnels dans le bâtiment, et la négociation de chantier, vous êtes en mesure d'être opérationnel immédiatement.

Votre expérience et votre implantation auprès des architectes et dans le milieu des locaux professionnels, font de vous une personne autonome dans la recherche de projets et dans l'établissement des offres de prix.

Conditions d'emploi :

Rémunération : pourcentage sur le CA des affaires signées.
Zone d'intervention Ile-de-France

Référence

16090112170

Date de publication

01/09/16

Entreprise

Anevas

Région

Ile-de-france

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI