

Notre client, promoteur/constructeur intervenant dans la gestion de programmes haut de gamme, recherche un(e) :

Chargé(e) de Clientèle Programmes Immobiliers H/F (ref : 729023-15294049)

Votre mission :

Rattaché(e) à la Direction des programmes immobiliers, vous êtes en charge de la gestion de la relation client.

A ce titre, vous êtes le garant du suivi des ventes et du maintien de la prestation de qualité que propose notre client.

Vos missions sont les suivantes :

- Prendre en charge des clients dès la signature de la réservation jusqu'à la livraison,
- Prescrire et faire choisir les prestations incluses dans le descriptif de vente,
- Prescrire et vendre les prestations complémentaires proposées au client,
- Accompagner la clientèle au point de vue notarial, juridique et technique,
- Assurer l'organisation de la relation client et des plannings,
- Assurer la relation avec les Services Travaux et Programme pour les modifications demandées par les clients et la transmission des informations des choix définitifs des clients,
- Effectuer le suivi et les visites de chantier durant la construction,
- Effectuer le suivi de nouveaux produits et du marché,
- Proposer et établir les gammes de produits (parties privatives et parties communes).

Cette liste de tâches n'est pas limitative.

Votre Profil :

Issu(e) d'une formation minimum Bac +2/5, vous possédez au moins 3 ans d'expérience à un poste de Chargé(e) de Clientèle Programmes Immobiliers H/F.

Autonome et proactif(ve), vous aimez travailler dans un environnement "start-up".

Conditions d'emploi :

Contrat: CDI.

Poste basé en Seine

Poste avec perspectives d'évolution.

Référence

16091215520

Date de publication

12/09/16

Entreprise

Michael Page Advertising

Région

Île-de-france

Ville

Seine-saint-denis

Secteur

Immobilier

Type de contrat

- Temps plein
- CDI