Technico-commercial itinérant H/F

Alpes-maritimes, Paca

Notre client est une société spécialisée dans la distribution de produits métallurgiques, quincaillerie, outillage, plomberie, chauffage sanitaire, EPI et fournitures pour le bâtiment et l'industrie pour une clientèle de professionnels.

Dans le cadre de l'accompagnement de sa croissance, il recherche son Attaché technico-commercial itinérant sur le secteur des Alpes-Maritimes pour sa division Quincaillerie de bâtiment et d'agencement.

Technico-commercial itinérant H/F

Votre mission :

Au sein de l'équipe Commerciale et en étroite collaboration avec le Chef des ventes, vous mettez en application la politique commerciale de l'entreprise sur le terrain.

Responsable d'un portefeuille clients, vous assurez le développement du chiffre d'affaires d'un secteur géographique défini, par des actions de prospection, visite, conseil et vente de produits et services auprès d'une clientèle de professionnels.

Aussi, vous identifiez et qualifiez les besoins des clients, apportez les solutions, orientez les choix sur les produits de l'entreprise, répondez aux appels d'offres et assurez le suivi commercial et administratif des affaires jusqu'à leur déroulement final, en collaboration avec les Attachés commerciaux sédentaires.

Votre Profil :

Issu d'une formation Technique et/ou Commerciale, vous faites preuve d'un bon sens de la négociation et démontrez de solides capacités à gérer un relationnel sur le long terme.

Sens du commerce, rigueur et organisation sont vos principaux atouts pour réussir dans cette fonction.

Dynamique et tenace, vous êtes doté d'un fort esprit d'équipe.

Conditions d'emploi :

Salaire : 27000.00? - 30000.00? an

Lieu : France, Provence-Alpes-Côte d'Azur, Alpes-Maritimes

Référence
16101211070

Date de publication
12/10/16

Entreprise
Hays Medias

Région
Paca

Ville
Alpes-maritimes

Secteur
Services Commerciaux

Type de contrat
- Temps plein
- CDI