



Technico-commercial BTP H/F

Bouches-du-rhône, Paca

Notre client est une société spécialisée dans la distribution de produits métallurgiques, quincaillerie, outillage, plomberie, chauffage sanitaire, EPI et fournitures pour le bâtiment et l'industrie pour une clientèle de professionnels. Dans le cadre de son développement notre client recherche des Attachés Technico-commerciaux sur les Bouches du Rhône dans les domaines suivants : BTP, Industrie, Génie climatique et Administration.

Technico-commercial BTP H/F

Votre mission :

Au sein de l'équipe Commerciale et en étroite collaboration avec le Chef des ventes, vous mettez en application la politique commerciale de l'entreprise sur le terrain.

Responsable d'un portefeuille clients, vous assurez le développement du chiffre d'affaires d'un secteur géographique défini, par des actions de prospection, visite, conseil et vente de produits et services auprès d'une clientèle de professionnels.

Aussi, vous identifiez et qualifiez les besoins des clients.

Vous apportez les solutions, orientez les choix sur les produits, répondez aux appels d'offres, assurez le suivi commercial et administratif des affaires jusqu'à leur déroulement final en collaboration avec les Attachés commerciaux sédentaires.

Votre Profil :

Issu d'une formation technique et/ou commerciale, vous faites preuve d'un bon sens de la négociation et démontrez de solides capacités à gérer un relationnel sur le long terme.

Sens du commerce, rigueur et organisation sont vos principaux atouts pour réussir dans cette fonction.

Dynamique et tenace, vous êtes doté d'un fort esprit d'équipe.

Conditions d'emploi :

Salaire : Négociable

Lieu : France, Provence-Alpes-Côte d'Azur, Bouches-du-Rhône

Référence

16101216140

Date de publication

12/10/16

Entreprise

Hays Medias

Région

Paca

Ville

Bouches-du-rhône

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI